

**تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن**  
(من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات  
الأردنية الخاصة) نموذجاً

**THE INFLUENCE OF GRAPHIC DESIGN ON THE  
BRANDING IN JORDAN**  
(from the point of view of the fourth-year students  
specializing in graphic design at Jordanian private  
universities) Model

إعداد الطالب  
نادر اسماعيل حمد عبد الهادي

إشراف  
الأستاذ الدكتور أحمد حسين ابراهيم وصيف

قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في  
التصميم الجرافيكي

قسم التصميم الجرافيكي  
كلية العمارة والتصميم  
جامعة الشرق الأوسط  
حزيران، 2017

ب

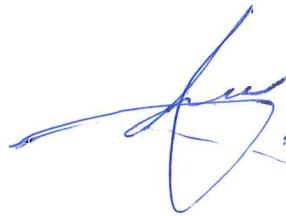
## تفويض

أنا نادر إسماعيل حمد عبد الهادي أفوض جامعة الشرق الأوسط بتزويد نسخ من رسالتي ورقاً  
والكترونياً للمكتبات، أو المنظمات، أو الهيئات والمؤسسات المعنية بالأبحاث والدراسات العلمية عند  
طلبها.

الاسم: نادر إسماعيل حمد عبد الهادي

التاريخ: 2017 / 08 / 17

التوقيع:



## قرار لجنة المناقشة

نوقشت هذه الرسالة وعنوانها:

تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن

(من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الأردنية الخاصة) نموذجاً

وأجيزت بتاريخ: 17 / 08 / 2017

أعضاء لجنة المناقشة:

1- أ.د. أحمد وصيف، رئيساً ومسفراً جهة العمل: جامعة الشرق الأوسط



التواقيع

2- د. باسم العبيدي، عضو اللجنة الداخلية جهة العمل: جامعة الشرق الأوسط



التواقيع

3- أ.د. زياد حداد، عضو اللجنة الخارجي جهة العمل: الجامعة الألمانية الأردنية



التواقيع

## شكر وتقدير

أتقدم بالشكر إلى مشرفي ومعلمي الفاضل الأستاذ الدكتور أحمد حسين إبراهيم وصيف على كل ما قدمه لي من معلومات وإرشادات قيمة، وله مني كل الشكر والعرفان.

كما أتوجه بالشكر إلى كل من يعمل في كلية العمارة والتصميم / جامعة الشرق الأوسط وأخص منهم الدكتورة دعد المفلح عميدة الكلية المؤقتة والأستاذ الدكتور متولي عصب وأشكر كل من الدكتورة ماريا أبو ريشة والدكتور عمران حسن.

وأتقدم بالشكر إلى زملائي الأعزاء الذين لم يت婉وا عن مساعدتي والوقوف إلى جنبي في بحثي هذا.

كما وأرجو أيضاً من لجنة المناقشة المؤقتة برئاستها وأعضائها قبول شكري لهم لإتاحة الفرصة لى لمناقشة هذه الرسالة.

وإلى كل من دعمني ووقف جنبي لكم جزيل الشكر والتقدير.

## الإهادء

إلى وطني الغالي الذي كان لي المنزل المعطاء... المملكة الأردنية الهاشمية

إلى معنى الحب والعطاء بلا مقابل ... إلى من كانوا معي خطوة بخطوة ... إلى من أضاءوا دربي  
بالإيمان والعلم وعلموني الصبر والنجاح... أبي وأمي

إلى بهجة دنيتي ... وروح حياتي وريحانها ... من وقفت جانبي في كل الصعاب وكانت لي رمزاً  
للأمل... زوجتي الغالية

إلى من ساندني من دون مقابل... أخوتي وعائلتي

وإلى كل من تمنى لي النجاح بعلم مني أو بعلم الله وحده

أتقدم لكم بالشكر والامتنان والعرفان وأهديكم هذا المجهود.

الباحث

نادر عبد الهاادي

الصفحة	الموضوع
أ	عنوان
ب	تفويض
ج	قرار لجنة المناقشة
د	الشكر
هـ	الإهداء
و	قائمة المحتويات
ز	قائمة الجداول
حـ	قائمة الأشكال والصور
طـ	قائمة الملحقات
يـ	الملخص باللغة العربية
لـ	الملخص باللغة الإنجليزية
1	الفصل الأول: خلفية الدراسة وأهميتها
14	الفصل الثاني: الأدب النظري والدراسات السابقة
63	الفصل الثالث: منهجية الدراسة (الطريقة والإجراءات)
69	الفصل الرابع: نتائج الدراسة (التحليل الاحصائي)
82	الفصل الخامس: مناقشة النتائج والتوصيات
88	المراجع
91	الملحقات

## قائمة الجداول

الصفحة	محتوى الجدول	رقم الفصل - رقم الجدول
35	دقة الصورة من حيث الكثافة النقطية لكل انش ونظمها اللوني لأهم الوسائل المستخدمة لنشر الصورة بواسطتها.	الفصل الثاني - 1
65	معامل الثبات لمحاور الاستيانة وفقاً لمعامل كرونباخ ألفا.	الفصل الثالث - 2
67	تقسيم مستويات الأهمية النسبية للمتوسطات الحسابية.	الفصل الثالث - 3
70	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية بناء العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن، مرتبة تنازلياً.	الفصل الرابع - 4
72	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية بناء العلامة التجارية لفقرات محور مواصفات بناء العلامة التجارية الناجحة، مرتبة تنازلياً.	الفصل الرابع - 5
74	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية بناء العلامة التجارية لفقرات محور درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن، مرتبة تنازلياً.	الفصل الرابع - 6
76	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية بناء العلامة التجارية لفقرات محور أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة، مرتبة تنازلياً.	الفصل الرابع - 7
78	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية وختبار "ت" $T_{\text{test}}$ للعينات المستقلة لفروق مستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية بناء العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجنس.	الفصل الرابع - 8
79	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفروق مستوى التصميم الجرافيكي في عملية بناء العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة.	الفصل الرابع - 9
80	تحليل التباين الأحادي للفروق في دور التصميم الجرافيكي في عملية بنا العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة.	الفصل الرابع - 10

## قائمة الأشكال والصور

الصفحة	المحتوى	رقم الفصل - رقم الشكل
18	أشكال الهوية البصرية وأمثلة عليها.	الفصل الثاني - 1
19	دليل الذي الرسمي لموظفي المبيعات في علامة "Apple"، دليل استخدام علامة أبل التجارية، 2016.	الفصل الثاني - 2
21	إعلان تجاري لعلامة "Rolex" ، للترويج ل ساعتها الرياضية.	الفصل الثاني - 3
22	رؤيه العلامة التجارية لمطاعم "McDonald's".	الفصل الثاني - 4
23	شعار نستله اللغظي المستخلص من أهم أهدافها المجتمعية.	الفصل الثاني - 5
25	قيم العلامة التجارية لمطاعم "Pizza Hut" .	الفصل الثاني - 6
28	مرونة الشعار المرئي لعلامة "Unilever" ، وتقسيير الرموز التي يحتويها الشعار.	الفصل الثاني - 7
30	الخطوط المستخدمة لعلامة "روح الاتحاد" .	الفصل الثاني - 8
32	أنظمة ألوان علامة "KPMG" ، ودرجات ألوان هوية العلامة.	الفصل الثاني - 9
34	الأسماط المختارة لعلامة "MICA" ، مقتبسة من البيئة المحيطة.	الفصل الثاني - 10
36	الصور النمطية لعلامة "MICA" .	الفصل الثاني - 11
37	إعلان تجاري لعلامة "Lipton" ، والتحريك المستخدم به.	الفصل الثاني - 12
39	إعلان تجاري لعلامة "Coca Cola" ، والأصوات المستخدمة في إعلاناتها.	الفصل الثاني - 13
40	الشعار اللغظي لعلامة زين.	الفصل الثاني - 14
42	رسم بياني يوضح دور أفراد فريق عمل العلامة التجارية.	الفصل الثاني - 15
45	تشريح الشعار المرئي لعلامة "ADAMA" .	الفصل الثاني - 16
46	الخطوط المستخدمة في علامة "Scrimshaw Coffee" .	الفصل الثاني - 17
47	أنظمة الألوان لعلامة "Barre & Soul" .	الفصل الثاني - 18
48	القرطاسية المستخدمة لعلامة "Mrid" .	الفصل الثاني - 19
49	تصميمات الأكياس الورقية لعلامة "Fish & Rise" .	الفصل الثاني - 20
50	تصميمات الذي الرسمي لعلامة "The Brunchery" .	الفصل الثاني - 21
51	الرموز المستخدمة في تسجيل العلامات التجارية.	الفصل الثاني - 22
52	الامتدادات المستخدمة لحفظ الملفات المتعلقة بالتصميمات.	الفصل الثاني - 23

## قائمة الملحقات

الصفحة	المحتوى	الرقم
92	تحكيم الاستبانة.	1
97	الاستبانة.	2
102	قائمة بأسماء المحكمين.	3
103	كتاب تسهيل مهمة لجامعة البتراء.	4
104	كتاب تسهيل مهمة لجامعة عمان الأهلية.	5

## تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن

(من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الأردنية الخاصة)

نموذجًا

إعداد

نادر إسماعيل حمد عبد الهادي

إشراف

الأستاذ الدكتور أحمد حسين وصيف

### الملخص

هدفت الدراسة إلى توضيح دور التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية، والتعريف بأهميتها في الأردن، بعد تحليل العديد من العلامات التجارية العالمية وهوياتها البصرية والسمعية وبيان أسباب نجاحها.

وقد قام الباحث باستبيان خاصة به لقياس ثلاثة محاور مختلفة وهي: أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة، ومواصفات العلامة التجارية الناجحة، ودرجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن، وتم هذا بعد التأكيد من صدق الأداة وثباتها.

وقام الباحث بتوزيع هذه الاستبيان على عينة الدراسة المؤلفة من طلبة السنة الرابعة لتخصص التصميم الجرافيكي في جامعة الشرق الأوسط وجامعة عمان الأهلية وجامعة البتراء، حيث تكونت العينة من (22) طالباً من جامعة الشرق الأوسط و (16) طالباً من جامعة البتراء و (18) طالباً من جامعة عمان الأهلية.

ولقد أشارت نتائج الدراسة إلى أن مستوى دور التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن كان متوسطاً، ولفحص وجود فروق وفقاً لمتغيرات الجنس والجامعة قام الباحث باستخدام اختبار "ت" T واختبار "ف" F test وتحليل "التبابن الأحادي" One way ANOVA، وأشارت النتائج إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية لهذه المتغيرات، حيث بلغت مستوى الدلالة بين (0.187 - 0.615) أي أنها غير دالة احصائياً.

**الكلمات المفتاحية:** (التصميم الجرافيكي، العلامة التجارية، العلامات التجارية في الأردن)

# **THE INFLUENCE OF GRAPHIC DESIGN ON THE BRANDING IN JORDAN**

(from the point of view of the fourth-year students specializing in graphic design at  
Jordanian private universities) Model

Prepared By

Nader Ismail Hamad Abdelhadi

Supervised By

Dr. Ahmad Hussein Waseif

## **Abstract**

This research aims to thoroughly understand the role of Graphic Design on establishing, creating Brands and it aims to define the importance of Branding in Jordan.

This study collaborates several numbers of case studies, which analyzed number of international Brands in addition to their visual and corporate identities and what is the reasons behind their successful.

The research formed a questionnaire based on three different axes: the importance of Graphic Design in creating the corporate identity, the standards of a successful Brands, the influence of Graphic Design on Branding in Jordan.

And this has been proved after critical methods and researches as a proof evidence of an accurate research and certain methodology.

The questionnaire had been distributed on a certain case study samples of year four Graphic Design students of three private Universities in Jordan.

The samples consist of 22 students of Middle East University, (16) Students of Petra University and (18) Students of Amman Private University.

The results show that Graphic Design has a medium effect on Branding in Jordan.

Also, to test the results based on the differences of gender and Universities, the researcher used T (Test), F (Test) and One-Way ANOVA.

The result shows no nuances of statistical significance of these variations, the level of significance was between (0.187 -0.615) which indicates that it is not considered as a statistical significance.

**Keywords:** (Graphic Design - Branding - Brands in Jordan).

# الفصل الأول

خلفية الدراسة وأهميتها

## • المقدمة

ما من شك أن هناك اعتقاد خاطئ باعتبار أن العلامة التجارية Brand هي شعار الشركة أو هوية الشركة Corporate Identity التي تظهر على المطبوعات الخاصة بالشركة، لكن العلامة التجارية "ليس المقصود منها الشعار أو الهوية المؤسسية أو حتى المنتج، إنما هي ترجمة لمشاعر الناس اتجاه منتج أو خدمة أو منظمة ما". (Neumeier, 2003)

بداية ظهور العلامة التجارية كان في العصر اليوناني والروماني، حيث كان أصحاب الحرف يقومون بوسم صناعاتهم ووسم الماشية والدواب كطريقة لتمييز منتجاتهم عن غيرها، وفي القرن السابع والثامن عشر، عندما بدأ تصنيع البورسلان والأثاث والأنسجة المطرزة بشكل واسع في فرنسا وبلجيكا، استخدمت المصانع العلامات التجارية للتدليل على جودة وأصالة المنتج، هذا بالإضافة إلى وضعهم العلامات على الذهب والفضة. وبعد الثورة الصناعية في القرن التاسع عشر بدأ انتشار استخدامها بصورة كبيرة، فالكثير من العلامات التجارية المشهورة في عصرنا الحالي متواجدة منذ تلك الحقبة مثل مشروبات كوكا كولا الغازية Coca Cola صابون صن لait Sunlight وأفلام Kodak ومعليات Hienz وغيرها الكثير. (Clifton & Simmons, 2003).

ومع انتشار استعمال العلامة التجارية أدركت الشركات أن هناك علاقات ومشاعر تظهر لدى مستهلكين اتجاه علامات تجارية معينة، منها الولاء للشركة والثقة بمنتجاتها، فأصبحت الشركات تسعى لابتكار علامات تجارية تعكس مميزات مطلوبة، وأصبح المستهلكون يقومون بشراء العلامات التجارية عوضاً عن المنتج أو الخدمة. (القرعان، 2015)

ونستطيع القول بأنه للقيام ب علامة تجارية ذات تأثير على سلوك المستهلك، توجد هناك مراحل ضروري اتباعها من قبل ادارة الشركة، حيث بات من المهم عليهم انقاء أساليب تسويقية واتصالية تساعد الشركة على خلق التمييز الذي يجعل من هذه العلامة اختيار المستهلك الدائم بعيداً عن كل الشركات المنافسة لها.

ويجب الإشارة الى أن مكونات العلامة التجارية تقوم على عدة أدوات منها الهوية Brand Identity والاتصالات Brand Communications والوعي Brand Awareness والولاء Brand Loyalty والادارة Brand Management والصدق Brand Honesty وغيرها، وكل من هذه الأدوات أهميته وعوامل نجاحه التي إن تم بنائها بطريقة صحيحة سوف تساعده على إنجاح العلامة التجارية لتصل إلى أعلى قيمها المقدرة في سوق الأسهم العالمي.

وما من شك أن أهم الأدوات التي تقوم بإنجاح العلامة التجارية هي صدق الوعود الذي تحمله Brand Promise وذلك لكونها السبب الرئيسي لإحداث تأثير في مشاعر المستهلك، وتحقق هذه الأداة عند تقديم منتج أو خدمة بنفس الصفات التي تقوم الشركة بإعلانها في حملاتها الإعلانية. رغم أن هذه الأداة تعتبر الأهم ولكنها ليست الوحيدة التي يعزى إليها نجاح العلامة التجارية فيجب وضع خطة لإيصال رسائل الحملات الإعلانية إلى كل الفئات المستهدفة، وهذه تعتبر أداة اتصال العلامة، إضافة إلى نشر الوعي بها عن طريق إدارة العلامة وما تقدمه هذه الشركة من خدمات ومميزات لمنتجاتها.

(Keller, 1993)

ومن الجدير بالذكر أنه يعمل على العلامة التجارية Branding العديد من المتخصصين في مجالات مختلفة، كل منهم يسعى لنقل صورة واضحة وجميلة عن السلعة أو الخدمة التي تقدمها هذه العلامة. ومن هؤلاء المتخصصين المصمم الجرافيكى الذى يقوم بتقديم الصورة المرئية للعلامة وإعلانها للمستهلكين والسوق العالمي، ويلعب التصميم الجرافيكى Graphic Design دوراً يوازي بأهميته دور كل من التصميم الداخلى Interior Design أو التسويق Marketing أو إدارة الأعمال Business Management وغيرهم من المتخصصين الذين يعملون على العلامة التجارية.

بداية يكون الهوية، ومن أجل بنائها يجب تصميم شعار للشركة عن طريق رسم أو رمز يقترن ويترعرر مع اسم العلامة التجارية Brand Name، ويكون في الأغلب شعار "صورة مرئي"، أما بالنسبة إلى الشعار اللفظي Slogan يتم تأليفه من كلمات تعبر عن أهم مميزات المنتج أو الخدمة المتميزة عن غيرها على أن يكون سهل الحفظ، مستخدماً ما قل ودل من الكلمات، ويتم انتقاء ألوان معينة ترمز إلى العلامة، وإنشاء تصاميم وفقاً للاستراتيجيات المختارة في الحملات الاعلانية يستخدم فيها المصمم الجرافيكى مجموعة القصص المؤثرة التي تروى عن منتجات أو خدمات الشركة. (الشرقاوى، 2015)

ونجد أن "الشركات تنفق الكثير من المال لتطوير علاماتها التجارية. وقد يجري التعامل مع مظهر الشركة وكيفية ظهورها أمام الجمهور من خلال جهات متعددة في دول مختلفة. وبعرض الحكم في كيفية تطبيق مختلف فئات المجتمع لاستعمالات العلامة التجارية، طرحت الشركات أدلة موجزة Guidelines، تحتوي على إرشادات عن كيفية استعمال العلامة التجارية لضمان إظهار العلامة إظهاراً فعالاً كما خطط لها". (القرعان، 2015: 55).

وسيحاول الباحث تقصي مدى تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن.

## • مشكلة الدراسة

للعلامة التجارية أهمية في عالمنا الحاضر، حيث أصبح للعلامة التجارية قوة ضخمة في نجاح الشركة وتعزيز قيمتها، فكلما كان للعلامة التجارية انطباع أفضل في ذهن المستهلك زادت مبيعات المنتج وارتبطت العلامة التجارية بعقلية المستهلك وارتفعت قيمة أسهامها في السوق العالمي.

وبعد قيام الباحث بإجراء "دراسة استطلاعية" على عينة مكونة من (عشرة أشخاص) من أصحاب الشركات التجارية في المجتمع الأردني، وبعد الاستفسار منهم عن كيفية صنع العلامة التجارية، وما مدى تأثير التصميم الجرافيكي ودوره في هذه العملية، تبين للباحث أنه يوجد الكثير من المغالطات حول هذا المفهوم حيث أن البعض منهم يعتقد أنها عملية تصميمية فقط، هذا بالإضافة إلى أن بعض أصحاب الشركات لا يعتقدون بأهميتها والدور الذي تلعبه في بناء صورة ذهنية لدى المستهلك.

وينبغي أن نذكر أن قلة المعرفة بالعلامة التجارية، الناتج عن كونها عملية متعددة الأوجه، تجعل بعض أصحاب الشركات يلجؤون إلى وكالات التصميم الجرافيكي والإعلان، معتقدين أن العلامة التجارية هي عملية تصميمية جرافيكية بحثة. نتيجة ضخامة وسرعة التطورات التي طرأت على إجراءات علامة تجارية منافسة، ووجوب القيام بهذه العملية من قبل فريق متكامل مكون من العديد من المتخصصين كلٌ في تخصصه لذا فقد أصبح من الواجب توضيح دور التصميم الجرافيكي في هذه العملية، ودراسة العوامل والاستراتيجيات التي يجب اتباعها لإنجاح تصميم الهوية وتأثيرها في نجاح هذه العملية.

## • أهداف الدراسة

تسعى الدراسة لتحقيق الأهداف التالية:

1. عمل دراسة تحليلية لعلامات تجارية ناجحة في السوق العالمي وأسباب نجاحها.
2. التعريف بأهمية العلامة التجارية وبيان دور التصميم الجرافيكي في بنائها في الأردن.

## • أهمية الدراسة

تضييف هذه الدراسة إلى الأبحاث العلمية في مجال التصميم الجرافيكي والعلامة التجارية في:

1. التعريف بأهمية العلامة التجارية وتأثيرها على المجتمع الأردني واقتصاده.
2. قياس مدى تأثير المصمم الجرافيكي في إنجاح علامة تجارية.
3. دراسة العوامل المؤثرة في العلامة التجارية ناجحة، والاستراتيجيات الإعلانية المستخدمة في السوق الأردني.

## • أسئلة الدراسة

قامت هذه الدراسة بمحاولة الإجابة على الأسئلة التالية:

1. ما دور التصميم الجرافيكي للعلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن؟
2. هل هناك فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في دور التصميم الجرافيكي في العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن تعزى لمتغيري (الجنس، والجامعة)؟

## • حدود الدراسة

تم اختيار حدود الدراسة بعد إطلاع الباحث على العديد من المراجع والدراسات السابقة وبناء على ذلك وضع الباحث حدود البحث كما يلي:

- حدود موضوعية: دور المصمم الجرافيكى في العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة بقسم التصميم الجرافيكى في الجامعات الأردنية الخاصة (جامعة الشرق الأوسط، جامعة البتراء، جامعة عمان الأهلية)، نموذجاً.

اختار الباحث هذه العينة لتحصيل نتائج ذات دقة أعلى وتقليل عدد المتغيرات لحصر النتائج،

كما وقام الباحث باختيار عينة قصدية من الجامعات الخاصة لأسباب متعددة وهي أن: جامعة عمان الأهلية هي أول جامعة خاصة في العاصمة، وتتوفر عدد كبير من الطلبة في تخصص التصميم الجرافيكى مقارنة بغيرها من الجامعات الخاصة، واختار جامعة البتراء لكونها أول من

حصل على شهادة الأيزو 9001، كما وحلت في المركز الأول في تصنيف QS للجامعات الخاصة الأردنية، وقام الباحث باختيار جامعة الشرق الأوسط لكونها حاصلة على المركز الأول

في امتحان الكفاءة الوزاري لتخصص التصميم الجرافيكى لعامي (2015 – 2016).

- حدود مكانية: العاصمة عمان/الأردن.

اختار الباحث العاصمة عمان لإثراء المكتبة الأردنية بأبحاث يمكن تطبيقها والاعتماد عليها.

- حدود زمانية: 2016-2017 م.

## • محددات الدراسة

واجهت الباحث الكثير من المعوقات في اجراء الدراسة وهي كما يلي:

1. تطور موضوع البحث بشكل دائم وفقاً لمتطلبات العصر.
2. عدم اهتمام بعض شركات الأردن ب العلامة التجارية والاكتفاء بوجود شعار وعمل إعلانات تجارية للشركة دون القيام بتطويرها.
3. قلة المؤسسات والوكالات الأردنية المتخصصة في العلامة التجارية.

## • مصطلحات الدراسة

وضع الباحث مجموعة من المفاهيم التي تغطي موضوع الدراسة من ناحية نظرية وناحية إجرائية وهي

كالآتي:

❖ "التصميم الجرافيكي" :Graphic Design

نظرياً: هو فن وممارسة التخطيط وصناعة الأفكار وترجمتها إلى شيء مرئي، مصور أو مرسوم أو

مكتوب. (Cezzar, 2015)

إجرائياً: هو إعادة تشكيل الأفكار وصياغتها لتصبح حل لمشكلة ما عن طريق تطبيق مجموعة من

المبادئ باستخدام عناصر التصميم لإبداع عمل فني تواصلي مرئي. (Armstrong, 2009)

❖ "شعار الشركة" :Company Logo

نظرياً: هو رمز أو صورة أو عنصر مرمي يستعمل للدلالة على علامة تجارية أو سلعة معينة، وقد يستعمل للدلالة على خصوصية شيء معين، أو لتوسيع فكرة، ويحاكي الناس عن طبيعة عمل ما يمثله الشعار، وقد يمثل الشعار أيضاً دولة أو مدينة أو اتحاد دول أو منظمات أو آية مؤسسة أو شركة أو هيئة. (العربي، 2003)

إجرائياً: هو عنصر جرافيكي مميز، غالباً ما يكون اسم أو رمز أو علامة تجارية مسجلة، تمثل منتج أو خدمة ما. يستخدم من أجل التدليل إلى شركة ما. (Samara, 2007)

❖ "العلامة التجارية" Brand :

نظرياً: اسم "منتج" ما مصنوع من قبل شركة ما، وهو أيضاً علامة توسم على الحيوانات باستخدام الحديد الساخن وذلك لإظهار مالك هذه الحيوانات. (قاموس أكسفورد، 2015)

إجرائياً: هي ترجمة لشعور الناس عن منتج أو خدمة أو منظمة لأن البشر كائنات عاطفية وحدسية، كذلك الأمر العلامات التجارية تحدد من قبل الأفراد وليس الشركات أو الصناع. (Neumeier, 2003)

❖ "هوية الشركة" Corporate Identity :

نظرياً: هي مكونات "الصورة الذهنية" لشركة ما والتي تريد الشركة أن يراها المستهلكين بها. (Bromley, 2001)

إجرائياً: تقسم هوية الشركة إلى شقين: مرمي ومسنون، "الهوية المرئية" هي كل ما هو مرئي من شعار إلى تصاميم وإعلانات وغيرها، أمّا "الهوية المسموعة" فهي كل ما هو مسموع من نغمة أو صوت معين

وغيرها، وتخص الهوية المرئية شركة أو منتج أو خدمة معينة يقوم في الغالب بصناعتها المصمم الجرافيكي. (Balmer & Gray, 2000)

❖ "اتصالات العلامة التجارية" :Brand Communications

نظرياً: هي صناعة الرسائل التي ترغب الشركة بإرسالها للجمهور المستهدف عن طريق وسائل المختلفة. (Kitchen & Phillip, 2004)

إجرائياً: هي العملية التي يتم من خلالها إيصال المعلومات والقيم والوعود التي تقوم بها علامة تجارية ما عن طريق وسائل التسويق المختلفة وتبعاً لاستراتيجيات معينة. (Singer, 2013)

❖ "تسويق العلامة التجارية" :Brand Marketing

نظرياً: هي عملية ترويج العلامة التجارية وماهيتها على أن يكون ما تقدمه مختلف عن المنافسين، واستخدام هذا النطاق في توجيه المستهلك من خلال استراتيجيات معينة. (Perrey & Spillecke, 2013)

إجرائياً: هو مجموعة من العمليات أو الأنشطة التي تعمل على اكتشاف رغبات العملاء وتطوير مجموعة من المنتجات أو الخدمات التي تشبع رغباتهم وتحقق للمؤسسة الأرباح خلال فترة مناسبة. ويمكن تعريف التسويق بفن البيع، إلا أن المبيعات هي جزء من العملية. (Keller, 2013)

❖ "الوعي بالعلامة التجارية" :Brand Awareness

نظرياً: هي مدى معرفة المستهلكين بصفات أو الصورة الذهنية الخاصة بعلامة تجارية معينة تقدم منتج أو خدمة ما. (Nielsen, 2011)

إجرائياً: هي مدى قدرة المستهلك على تذكر أو تمييز علامة تجارية ما، وهذا لا يعني تذكر المستهلك للاسم، فمن الممكن أن يقدر المستهلك على تذكر شكل أو لون أو أي صفة تميز المنتج. (Kapferer, 2008)

❖ "الولاء للعلامة التجارية" :Brand Loyalty

نظرياً: هي ميل بعض المستهلكين الدائم إلى شراء منتجات علامة تجارية ما دون غيرها من المنافسين. (Bruer, 2006)

إجرائياً: تعرف على أنها "مشاعر إيجابية" تجاه علامة تجارية ما، والإخلاص لشراء منتج أو خدمة هذه العلامة في الحاضر والمستقبل، بغض النظر عمّا تقدمه العلامات التجارية المنافسة. (Balogh & Hedin, 2011)

❖ "إدارة العلامة التجارية" :Brand Management

نظرياً: هي عملية الإشراف على إنشاء وترويج علامة تجارية تقدم منتج أو خدمة ما. (Singer, 2013)

إجرائياً: هي عملية التحليل والتخطيط لعلامة تجارية وتقديمها إلى السوق العالمي بصورة ما تخدم عملية تسويق المنتج. (Nielsen, 2011)

❖ "صدق العلامة التجارية" **Brand Honesty**

نظرياً: عدم المبالغة والتطرف في وعود الشركة من خلال هويتها واعلاناتها.

إجرائياً: هي عملية اكتساب ثقة المستهلك لعلامة تجارية ما، عن طريق تقديم منتجات أو خدمات ذات مواصفات عالية وتقوم بأداء الغرض المراد منها بفعالية كاملة. (Carter, 2015)

❖ "أدلة الاستخدام" **Guidelines**

نظرياً: هي إرشادات، أو تعليمات توضح السياسة أو السلوك المتبعة، وعادة تقدمها الشركات لموظفيها من أجل الحفاظ على نظام معين ضمن سياسة الهوية المؤسسية.

إجرائياً: هي معلومات المقصود منها تقديم النصيحة، عن كيفية تنفيذ شيء ما أو كيف يجب أن يكون. (Marts, 2015)

❖ "جوهر العلامة التجارية" **Brand Substance**

نظرياً: هو مجموعة المبادئ الأساسية التي تبني عليها هوية العلامة التجارية من منطلق قدراتها وإمكاناتها، وهي عبارة عن قواعد لازمة للعلامة لتحديد مكانة وقيمة العلامة التجارية. (عمان، 2016)

❖ "رؤى العلامة التجارية" **Brand Vision**

نظرياً: هي الآمال والطموحات المستقبلية التي لم تتحققها العلامة بعد، وهي طموح العلامة التجارية للوصول إلى مكانة ما في عقول المستهلكين. (Neumeier, 2003)

❖ "قيمة العلامة التجارية" :Brand Value

نظرياً: هي الخاصية التي إذا وجدت بالشيء جعلته مرغوباً به، أو حديراً بأن يكون كذلك، وهذه القيمة التي توجه السلوك إلى استحسان الشيء نتيجة الخواص الحسنة التي فيه. (عمران، 2016: 62)

❖ "الالتزام العلامة التجارية" :Brand Commitment

نظرياً: هي متابعة العلامة التجارية وفريقها كل التفاصيل الخاصة بها، من تغذية راجعة وآراء ومقترحات بكل دقة وعدم إغفال أي موضوع صغير كان أو كبير. (Clifton & Simmons, 2003)

❖ "مرونة العلامة التجارية" :Brand Flexibility

نظرياً: هي قدرة العلامة التجارية على مواجهة التغيرات والتكيف مع المحيط المتواجدة فيه ومواجهة التحديات التي تطرأ على العلامة. (Neumeier, 2003)

❖ "فريق عمل العلامة التجارية" :Brand Team

نظرياً: هي منظومة متكاملة من أفراد متخصصين يعملون معاً لعلامة التجارية من كافة النواحي، ليخرجوا بعلامة تجارية واحدة متكاملة. (Neumeier, 2003)

## الفصل الثاني

الأدب النظري والدراسات السابقة

## • الأدب النظري

اشتمل هذا الفصل على الأدب النظري والذي وصف كل ما يخص هذه الدراسة من علم ومعرفة إضافة إلى الدراسات العربية والاجنبية ذات العلاقة بالتصميم الجرافيكي والعلامة التجارية وهوية الشركة.

### ❖ الباب الأول: مفاهيم الأدب النظري

#### • التصميم الجرافيكي (Graphic Design)

يدعى التصميم الجرافيكي في ترجمة تقريبية للعربية "التصميم الطباعي"، وهو فن ومهنة اختيار وترتيب العناصر البصرية، مثل الخطوط والصور والرموز الرسمية والألوان، ذلك لنقل رسالة إلى المتلقى."

(الراوي، 2011: 19)

ويقول القرعان أنه "يتعامل مع الأفكار والمفاهيم والنصوص والصور، ويعرضها في شكل بصري متجانس، وذلك من خلال الطباعة والوسائل الإلكترونية أو أية وسائل أخرى. ويعمل على فرض نظام وبنية للمحتوى بهدف تسهيل مراحل التواصل وتيسيرها لتحقيق الفائدة المرجوة بأن يتلقى الجمهور المستهدف الرسالة ويفهمها". (القرعان، 2015: 12)

ويعرفه موسى بأنه "نهج إبداعي يقوم به مصمم أو مجموعة من المصممين بناء على طلب العميل ويتعاون على تنفيذ معطياته المادية مجموعة من المنتجين (عمال طباعة، مبرمجين، مخرجين، الخ) من أجل إيصال رسالة معينة (أو مجموعة رسائل) للجمهور المستهدف." (موسى، 2010: 15)

ويرى الباحث أن التصميم الجرافيكي في الأساس هو حل مشكلات التصميم بصرياً باستخدام الكتابة والرسومات والصور، والهدف منه خلق تصميم ترتاح له العين، ليجذب انتباه المتلقى، ليس الهدف جمالي فقط وإنما لتوسيع رسالة معينة إلى فئة محددة.

### • تصميم هوية الشركة (Corporate Identity)

هوية الشركة هي مجموعة الصفات والمميزات والخصائص التي تميز مؤسسة عن منافسيها، وهي الجزء الملحوظ (المرأى والسماع) الذي يكون الانطباعات والأفكار في عقول المتلقين، فيتم تصميم هوية المؤسسة التجارية على شكل "شخصية" المؤسسة، لتسهيل تحقيق الأهداف المرجوة منها. (القرعان،

(2015

يشكل عام الهوية المؤسسية ترقى إلى مجموعة من الموصفات التي تعمل ضمن مجموعة من المبادئ التوجيهية، وهذه المبادئ تحكم عملية تطبيق الهوية وتحافظ على استمرار صورتها الذهنية في إطار هذه الموصفات، وبالتالي يمكن لأي متلقى أو مستهلك التعرف على هوية المؤسسة ومعرفتها كعلامة تجارية تحمل موصفات معينة تؤثر بدورها على مكانة المؤسسة وقيمة علامتها التجارية. (القرعان، 2015)

وتتألف الهوية المؤسسية من ثلاثة أجزاء:

1. تصميمات الشركة (الشعار، الفرطاسية، التغليف، الإعلانات، الديكورات، الزي الرسمي، الألوان)
2. اتصالات وعلاقات الشركة (العلاقات العامة، المعلومات، الاتفاقيات، الثقافة، الردود)
3. سلوك الشركة (القيم الداخلية، القوانين، المرونة، التعاون)

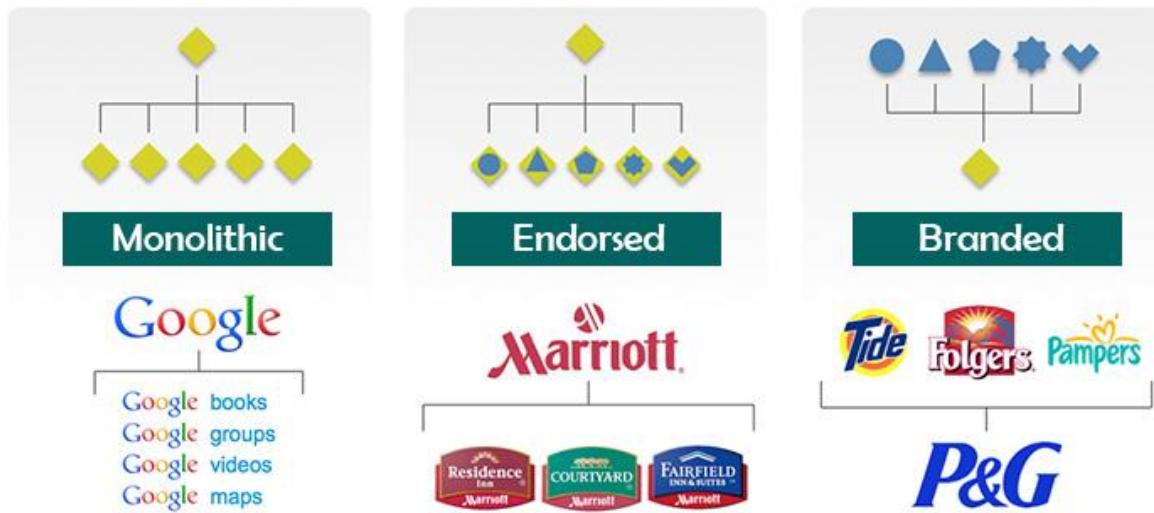
وقد قام الكاتبان "غافن أمبروز" Gavin Ambrose و"بول هاريس" Paul Harris بتقسيم أشكال الهوية البصرية إلى ثلات أشكال من حيث العلامة التجارية والمنتج الذي يمثلها وهي كالتالي:

1. "الهويات المتتجانسة" Monolithic Identities : وهي هويات تبرز فيها علامة تجارية واحدة لمنتجات الشركة المتعددة. وتعد هذه العلامة مظلة تستخدمها جميع الشركات الفرعية على جميع منتجاتها. ومن الأمثلة عليها جوجل Google، تحوي جوجل العديد من المنتجات والخدمات والتي تحمل جميعها علامة تجارية واحدة، انظر الشكل (1).

2. "الهويات المسندة" Endorsed Identities : وهي الهويات التي يكون فيها لكل منتج من منتجات الشركة علامة تجارية مستقلة ومميزة، ولكن كل علامة منهم تشير إلى الشركة الأم في الوقت نفسه. ومن الأمثلة على هذه الهويات سلسلة فنادق ماريوت Marriott، التي تحمل كل منها علامة تجارية خاصة بها وتشير علاماتهم إلى العلام الأم ماريوت، انظر الشكل (1).

3. "الهويات التجارية المعلمة" Branded Identities : وهي أن يكون لكل منتج من منتجات شركة ما علامة تجارية كاملة قائمة بحد ذاتها، ولا تشير إلى الشركة الأم. في هذه الحالة، يتم تمييز كل منتج من خلال علامته التجارية، ولا تكون الشركة الأم معروفة بشكل واضح. ومن الأمثلة على هذا النوع بي اند جي P&G، والتي لكل من منتجاتها علامة تجارية تخصه ولا تدل على الشركة الأم، انظر الشكل (1).

### The Three Main Identities Shapes



شكل (1): أشكال الهوية البصرية، وأمثلة عليها.

فهوية الشركة أصبحت تحوي الهوية المرئية والهوية غير المرئية، وفي عصرنا الحالي كل شيء متوفّر بكثرة إلا الوقت فهو شحيح، وعقل الإنسان يعمل على تسجيل الصور والأصوات بشكل أسرع ودون الحاجة إلى الانتباه الشديد، ومع تكرار نفس الصورة أو الصوت يقوم العقل البشري بترسيخ هذه الصورة الذهنية في العقل الباطن ليتصرف الإنسان وفقاً لها فيما بعد. ومن هنا تكمن أهمية الهوية المؤسسة فهي تعتبر أهم وأسرع وسيلة للتأثير على سلوك وانطباعات الإنسان. (عمران، 2016)

ومن وجهة نظر الباحث فإن الهوية المرئية لشركة ما، دورها الهام يأتي من خلال الطريقة التي يتم فيها عرض الشركة ومنتجاتها على المجتمع، وبشكل عام هوية الشركة المرئية تعرب عن قيمها وطموحاتها وأعمالها وخصائصها، حيث تعمل على تنظيم العلاقات وتوضيح الرؤية والأهداف وتبني صورة ذهنية لدى الأفراد عن الشركة أو العلامة التجارية وترفع من قيمتها وتعزز علاقة الشركة بموظفيها.

أما الهوية غير المرئية فهي مجموعة القيم والعادات والقوانين التي تحكم الشركة، فقد تتصرف عالمة تجارية بصفة ما طبقاً لهويتها غير المرئية والتي تتعكس من خلال سلوك وتصرفات الموظفين والعلاقات العامة واتصالات الشركة، فتخلق لها كيان في عقول المستهلكين شخصية متكاملة لها مبادئ وقيم وقوانين وأهم شيء أنها تخلق للشركة أو العالمة روح إنسانية وهذا يعمل على تقويب العالمة من قلوب المستهلكين. في الشكل (2) أدناه صفحة مأخوذة من دليل استخدام "أبل" Apple الممثل لعلامتها التجارية، يوضح فيها مكان وضع الشعار على الزي الرسمي المستخدم من قبل موظفين البيع والصيانة في محلاتها التجارية.



شكل (2): دليل الزي الرسمي لموظفي المبيعات في عالمة "Apple", دليل استخدام عالمة أبل التجارية، 2016.

## ❖ مواصفات العلامة التجارية

هناك ميزات ومواصفات معينة لكل علامة تجارية، تمكنها من الظهور بشكل متألق وفريد. وتعتبر هذه المواصفات أعمدة بناء الصورة الذهنية لهوية هذه العلامة، حيث لا يصح تصميم هوية العلامة التجارية دون هذه المواصفات، وهي كالتالي:

### • الجوهر (Substance)

الجوهر اصطلاحاً هو أصل الشيء وأساسه وجذوره و بداياته منذ لحظة وجوده. أما إجرائياً فيعرفه محمد فهمي عمران في كتابه "العلامة التجارية وتصميم هويتها" بأنه "مجمل المبادئ الأساسية التي تتخذها العلامة التجارية لإظهار هويتها من منطلق قدراتها وإمكاناتها، وهي قواعد ملزمة كزناها الطريقة الأمثل لتحديد مكانة وقيمة العلامة التجارية". (عمران، 2016: 54)

عند العلامة التجارية لا بد أن يكون واضحاً سبب وجود هذه العلامة كونه مستمد من جوهر العلامة وأن يكون نشاط العلامة وهويتها متربطين ومتناسين لتظهر العلامة بالمظهر الذي يتاسب وطبيعتها.

في الشكل (3) إعلان تجاري لشركة "رولكس" Rolex، استعانت فيه الشركة بالرياضية الشهيرة "آنا إيفانوفيتش" Ana Ivanovic في إعلان لترويج ساعتها الرياضية، حيث لم يتعدى الإطار العام للملصق الرسمية والفخامة التي ترمز لجوهر علامة رولكس، إضافة إلى أن إيفانوفيتش ترتدي أفخم الأزياء من علامات تجارية عالمية، تتناسب مكانتهم مع مكانة علامة رولكس.



شكل (3): إعلان تجاري لعلامة رولكس، المراد منه الترويج لساعتها الرياضية.

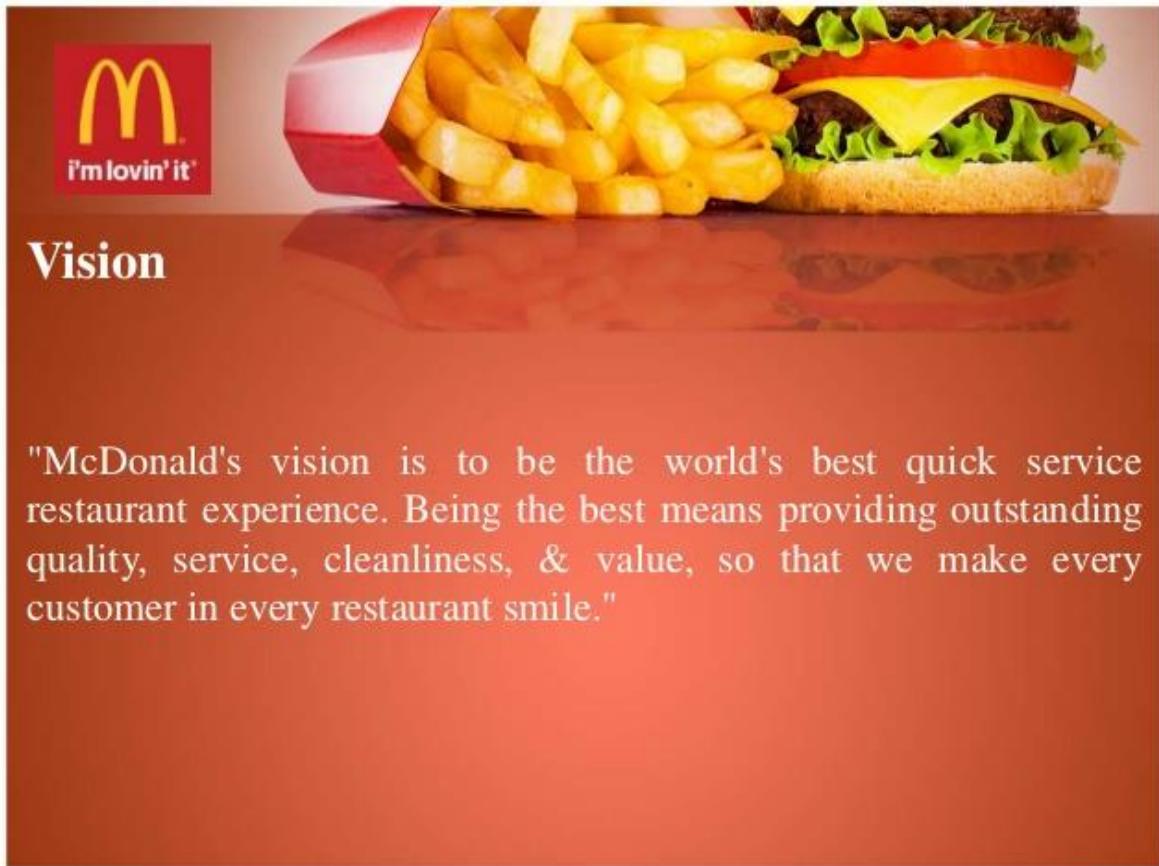
#### • الرؤية (Vision)

الرؤية هي الآمال والطموحات المستقبلية التي لم تتحقق بعد، حيث أن كل علامة تجارية يطمح مساهميها إلى التطور وإلى بلوغ مكانة كبيرة في الأسواق العالمية وبناء صورة ذهنية براقة لهذه العلامة.

(Neumeier, 2003)

حيث تتبنى العلامة التجارية استراتيجيات قصيرة ومتوسطة وبعيدة المدى، تلبي وتحقق الأهداف المرجوة منها للوصول إلى المكانة التي يريدها مساهميها، ولا تعمل هذه الاستراتيجيات فقط على الوقت الحاضر وإنما تخطط للمستقبل. ومن أشهر الأمثلة على استعمال العلامات التجارية لرؤيتها في هويتها المؤسسية، قامت مطاعم "ماكدونالدز" McDonald's السريعة بتبني رؤية خاصة بها (أن تكون أفضل مطعم

سريعة بالعالم)، بنيت هذه العبارة لعدة اعتبارات من ادارتها بأن تصبح أفضل مطاعم الوجبات السريعة حول العالم، وأن تقدم خدماتها بسرعة لإدراكها بأهمية الوقت في تقديم الخدمات، إلى رغبتها بالتطوير الدائم على منتجاتها، أنظر الشكل (4).



شكل (4): رؤية العلامة التجارية لسلسلة مطعم ماكدونالدز.

### • الهدف (Goal)

تحتاج الرؤية إلى توفير الأدوات اللازمة لتحقيقها، أدوات عملية تستطيع من خلالها العلامة التجارية جعل الرؤية أمراً واقعياً ملموساً. تصاغ الرؤية بعبارات نابعة من جوهر العلامة التجارية. أي أن هذه الأفكار نابعة من داخل العلامة التجارية ويمكن تحقيقها، والهدف هو الأدوات التي تتحققها.

(Neumeier, 2003)

حيث تصاغ هذه العبارات بشكل أكبر وأشمل وأوسع، وتترجم إلى مبادرات تعمل على تحقيق الرؤية وإشهارها والتعریف بها وتنظيمها لتحقق في المستقبل.

تهدف علامة نستله Nestle إلى التحسين من جودة الحياة والمساهمة في جعل العالم صحي لمستقبل واعد، وقامت بترجمة هدفها إلى واقع ملموس، ليس فقط من خلال شعارها اللفظي، بل أيضاً قامت بطرح ثلاثة مبادرات، واحدة لمساعدة 50 مليون طفل على العيش حياة صحية أفضل، والمساعدة في تحسين 30 مليون مسكن في أحياء فقيرة، وأخرى تعمل على خفض تأثير صناعتها على البيئة إلى ما يقارب الصفر ، انظر الشكل (5).



شكل (5): شعار نستله اللفظي المستخلص من أهم أهدافها المجتمعية.

• القيم الأخلاقية (Ethics)

تبعد القيم الأخلاقية من جوهر العلامة التجارية ومن قيم المجتمع الذي تكون فيه. ويمكن تحديد هذه القيم بأنها مجموعة المعتقدات التي يحملها الفرد نحو أوجه النشاط المختلفة والتي تعمل على توجيهه سلوكياته وتحديد رغباته. فالقيم عبارة عن أحكام عقلية انتفعالية توجه الفرد نحو رغباته، يكتسبها ويتعلمها من المجتمع المحيط به وتصبح هي المسئولة عن سلوكياته. (عمران، 2016)

ومن خلال ما ذكر يمكننا القول إن القيم الأخلاقية هي الأدبيات التي يجب على موظفي العلامة التجارية التحلي بها لنقل صورة إيجابية عن العلامة وتقريب المجتمع من منتجاتها.

• القيمة (Value)

"القيمة هي الخاصية التي إذا وجدت بالشيء جعلته مرغوباً فيه، أو جديراً بأن يكون كذلك، وهذه القيمة التي توجه السلوك إلى استحسان الشيء نتيجة الخواص الحسنة التي فيه". (عمران، 2016: 62)

يسعى أفراد المجتمع إلى تحقيق القيمة على جميع الأصعدة، مهنية أو شخصية. قيمة الفرد تقاس من خلال تقدير الناس لفرد ما أو شيء ما، إذا ما كان يستحق الاتباع أو التضحية أو الثمن. كذلك الأمر بالنسبة إلى العلامات التجارية من خلال وضع مزايا في المنتجات أو الخدمات التي من شأنها أن تعمل على تحقيق رغبة الناس بسعر يوازي قيمة المنتج من وجهة نظر المستهلك.

من الأمثلة على ترسيخ قيم العلامة التجارية على كل ما يخص العلامة، تعمل بيتزا هت Pizza على إضافة قيم خاصة إلى منتجاتها و محلاتها التجارية بدءاً من الجودة العالية، ووجود مواقف للسيارات، وزاوية ألعاب للأطفال، والتنوع في المنتجات، إلى توفير موظفين محترفين مدربين على حسن

المعاملة، والعروض الإبداعية وغيرها، أنظر الشكل (6). حيث تعمل هذه الإضافات على زيادة الإقبال على هذه العلامة رغم ارتفاع ثمن منتجاتها مقارنة بغيرها.



شكل (6): قيم العلامة التجارية لسلسلة مطاعم بيتزا هت.

- **المعنى (Meaning)**

يقصد بالمعنى، الرسالة المراد توصيلها إلى المجتمع عن علامة تجارية ما، حيث يتيح المعنى للعلامة التجارية تقديم نفسها بالصورة التي تريدها من خلال عناصر هيئتها بطريقة غير مباشرة تصل إلى المتلقى

بسهولة. أفضل وأنجح العلامات التجارية هي التي تقدم هويتها بمعاني متربطة تعكس أصالة العلامة التجارية. ومن الجدير بالذكر أنه يجب على العلامة التجارية عدم المبالغة بأمور توحى بعكس قدرات العلامة التجارية، فهذا يعمل على توفير مضممين سلبيّة تقوم على افشال العلامة التجارية. & (Clifton & Simmons, 2003)

#### • الالتزام (Commitment)

ينتج الالتزام من متابعة كل تفاصيل العلامة التجارية، ومتابعة التغذية الراجعة والآراء والمقترحات بكل دقة وعدم إغفال أي موضوع صغير كان أو كبير. يضمن الالتزام ظهور الهوية بشكل ثابت في كل مرة، والالتزام بوعد العلامة التجارية، والحفاظ على جوهر العلامة التجارية، والتطوير الدائم مع تقاضي الأخطاء.

يولد الالتزام بكل جوانب العلامة التجارية، من الالتزام بالوعد إلى الالتزام بجودة المنتج والالتزام بالقيمة والجوهر والمظاهر، الثقة بالعلامة التجارية. فيصبح المستهلكين على ثقة تامة بمنتجات هذه العلامة ويقومون بشراء منتجاتها دون مقارنتها بالبدائل من منتجات منافسة حتى لو كانت لها أسعار شرائية أقل، وقد تصل ثقة المستهلك إلى أن يجعله يُسوق لمنتجات هذه العلامة بنفسه حيث ينصح بها كل من يعرفهم. (Clifton & Simmons, 2003)

#### • التميّز (Singularity)

التميّز هو إعطاء خاصية لعلامة تجارية ما، تجعل العملاء يرونها على أنها فريدة من نوعها وليس لها مثيل. تعمل هذه الصفة على التقليل من حدة المنافسة مع غيرها منمن يقدمون نفس المنتج أو الخدمة. (عمران، 2016)

أصبح صناع العلامة التجارية أو مالكيها يعون قيمة التميّز، وبدأ القائمون عليها في ابتكار أفكار جديدة تعمل على جذب المستهلك وإغرائه، ولا يتوقفون عند ميّزة واحدة حتى لا يعتاد العميل على هذه الميّزة فتصبح اعتيادية.

#### • التكامل (Integral)

إن الترابط والتماسك هي الصفة الأساسية التي تقود علامة تجارية إلى تكاملها، يحدث الترابط عندما تكون جميع مواضيع العلامة التجارية مشتركة تحت هوية واحدة وشكل واحد ومضمون واحد يجعل هذه العلامة متماسكة كأنها وحدة واحدة متكاملة، ويستطيع العميل الاستدلال عليها بسهولة إذا احتك بأحد نقاط العلامة التجارية. (عمران، 2016)

#### • المرونة (Flexibility)

المرونة ميّزة تجعل العلامة التجارية تتجنب كثير العوائق التي تسبّب المشكلات للعلامة، وتتوفر دائمًا البدائل والحلول التي تتوافق مع هويتها، وهي قدرة العلامة التجارية على مواجهة التغييرات والتكيف مع المحيط المتواجد فيه. وأهم جزء في العلامة التجارية يجب أن يتميز بالمرونة هو هوية العلامة، وقدرة عناصر الهوية على التكيف مع المجتمع وثقافته، بالإضافة إلى الحاجة أحياناً إلى التغيير لتناسب وفق واقع حديث، ومواجهة التحديات والمتغيرات التي تطرأ عليها. (Neumeier, 2003)

تصبح العلامة التجارية قادرة على التعامل مع الخدمات الحديثة أو المنتجات التي تستحدث وتطور، ومواكبة التطورات التكنولوجية التي تظهر بشكل دائم في حال تمتع علامتها التجارية بالمرونة. ومن الجدير بالذكر أنه أكثر العلامات التجارية تطبيقاً لصفة المرونة وفقاً لمجلة CMYK، يونيبليفر

Unilever، حيث تقدم هذه العلامة أكثر من 25 منتج للعناية بالبشرة والشعر وغيرها، ويمثل الشعار مجموعة من الرموز يرمز كل منها إلى منتج معين، وهي قادرة على إضافة أي رمز لمنتج جديد بدون أن تخسر شكل شعارها الرئيسي، انظر الشكل (7).



شكل (7): مرونة الشعار المرئي لعلامة يونيليفر، ومعنى الرموز التي يحتويها الشعار.

#### ❖ عناصر العلامة التجارية

العلامة التجارية الناجحة لها قيمة سوقية مرتفعة، وعملاء يكتنون الثقة لهذه العلامة ولا يستخدمون أياً من المنتجات المنافسة، تحتاج هذه العلامة إلى هوية متكاملة تنقل للمجتمع صورة ذهنية إيجابية وذات صفات حسنة تلتقي ورغبة المستهلكين.

وقد ألقى مجموعة من خبراء العلامات التجارية الضوء على عدد من العناصر التي يجب على فريق عمل العلامة أن يأخذوها بعين الاعتبار، لما لها من أهمية عظمى وتأثيرات كبيرة على قرار الشراء لدى

الأفراد. تحتاج كل علامة تجارية أن ترکز على هذه العناصر بشكل أساسی بعد وضع مواصفات هذه العلامة.

#### • الخطوط (Fonts)

تعتبر خطوط الكتابة أو الطباعة من الأدوات المؤثرة بقوة في هوية العلامة التجارية، وتلعب دوراً كبيراً في إبراز الصورة الذهنية المراد ترسيخها في عقول الملتقطين، وخدم الهوية في مسألة التعرف السريع على العلامة إذا تم استخدام الخطوط المتفق عليها دائمًا.

تستخدم الخطوط في عدة أماكن للعلامة التجارية الواحدة، وقد تحتاج العلامة التجارية إلى عدة أنواع من الخطوط تتناسب واحتياجات الكتابة (العناوين الرئيسية والفرعية، النصوص، الأرقام، علامات الترقيم) والتي تظهر في كل مطبوعات العلامة إضافةً إلى موقعها الإلكتروني وتطبيقات المحمول الخاصة بها.

وليس بالضروري أن تستخدم العلامة التجارية خطوطاً مطروحةً وتقلديةً، بل على العكس، أفضل أنواع الخطوط الممكن استخدامها هي تلك الخطوط التي يتم ابتكارها خصيصاً للعلامة وتعكس جوهرها ولا يمتلك أحد منها. وعند استخدام خطوط لغات متعددة يجب أن تكون هذه الخطوط متجانسة بقدر الإمكان. (Samara, 2007)

يبين الشكل (8) أنواع الخطوط المنتقة لعلامة روح الاتحاد والتي ترشد إلى طرق الاستخدام، ويظهر في هذا النموذج التجانس ما بين أنواع الخطوط بشكل واضح.



شكل (8): الخطوط المستخدمة لعلامة روح الاتحاد.

## • اللون (Color)

يعمل اللون على جذب المتنقي كغيره من العناصر، ولكن لهذا العنصر أثر أعمق في نفسية المتنقي وفقاً لسيكولوجية كل لون، ففي الأغلب اللون الأخضر والذي يرمز للسلام يعطي انطباعاً لدى المستخدم بالراحة، فاللون الأحمر قد يشعر المتنقي بالغضب وال الحرب وقد يشعره بالحب وعند استخدامه مع اللون الأصفر (كما في شعار عالمة ماكدونالدز) يشعر المتنقي بالاستقرار البصري والنشاط والطاقة. لكل لون درجاته وكل درجة سيكولوجية معينة قام العلماء بفحصها واختبارها وتجربتها للعديد من المرات، وعند دمج الألوان يختلف تأثيرها كلياً، وبالإضافة إلى مكان وكيفية استعمالهم له تأثير.

يعمل المصمم الجرافيكي اليوم وفق عدة أنظمة للون، حيث تنقسم الألوان إلى قسمين رئисيين، ألوان ضوئية تتكون من الأخضر والأزرق والأحمر ويرمز لها (RGB)، وألوان طباعية تتكون من نظام المزج

الرباعي للألوان الأصفر والسيان والماجينتا والأسود ويرمز له (CMYK). ويقوم المصمم باستخدام هذه الأنظمة في هوية العلامة التجارية كون لكل نظام ألوان قدراته وخواصه التي تختلف عن النظام الآخر.

(Ambrose & Harris, 2009)

### **1. نظام اللون الضوئي (RGB Color System)**

يستخدم هذا النظام في أي وسيلة ضوئية، مثل شاشات أجهزة الحاسوب والهواتف الذكية والتلفاز وغيرها من وسائل البث عبر الضوء. وتكون هذه الألوان الثلاثة كل الألوان الأخرى من خلال الدمج بينهم. (Pender, 1998)

### **2. نظام اللون الطباعي (CMYK Color System)**

يستخدم هذا النظام في المطبوعات، مثل الصور الفوتوغرافية والملصقات والقرطاسية والإعلانات المطبوعة وغيرها من الوسائل المطبوعة. وتمثل هذه الألوان الأساس الذي يتكون منه الألوان الثانوية الكثيرة التي نراها بالمطبوعات. (Pender, 1998)

### **3. نظام الألوان المركبة الجاهزة (PANTONE Color System)**

يستخدم هذا النظام في المطبوعات إضافة إلى استخداماته في عالم الأزياء والديكور ومستحضرات التجميل وفي أغلب المنتجات التي تعتمد على اللون. حيث يعمل هذا النظام على توفير نماذج جاهزة للألوان والتي تحاكي الواقع المراد إنتاجه بنفس درجة اللون. ويفضل أن يقوم المصمم باختيار الألوان النهائية من هذا النظام وإرسال رقم كل لون إلى المطبعة حتى لا تختلف درجات اللون في المطبوعات.

(Pender, 1998)

#### 4. نظام الدرجات اللونية الرمادية (GRAYSCALE Color System)

يتكون هذا النظام من تدرجات الأسود (0-100 درجة)، ويستخدم في حالات الطباعة غير الملونة مثل الصحف أو الأوراق اليومية للتعامل داخل العلامة التجارية أو أي وسيلة مطبوعة لا تستخدم إلا لوناً واحداً في الطباعة. (Pender, 1998)

من الضروري لمصممي العلامة التجارية الجرافيكين معرفة هذه الأنظمة ووضع درجات اللون للعلامة التجارية وفق كل نظام لوني، بحيث تسهل عليه هذه العملية التفاهم مع مزودي الخدمات لهذه العلامة.

في الشكل (9) صفحة من دليل استخدام علامة KPMG، تبين أنواع أنظمة الألوان المختارة للعلامة والتي تعرض جميع مستويات استخدام العلامة وألوانها، ويظهر في هذا النموذج رقم درجة اللون لكل نظام حتى يتتوفر لفريق العمل وغيرهم دليل الهوية اللونية للعلامة.

Color specification chart							Section 3 Our visual identity
Primary color	Pantone®	CMYK	RGB	Hex	ICCO	RAL	
Primary blue	Pantone 297	C100 M75 Y12 K7	90 281 814	#00 28 8D	3 3692 R802	5002 Ultramarine blue	
Supporting blue colors							
Deep blue	Pantone 298	C100 M81 Y15 K25	90 288 810	#00 26 84	3 3592 R702	5013 Cobalt blue	
Medium Blue	Pantone 297	C100 M80 Y10 K30	79 603 218	#00 51 99	3 2898 R805	5023 Distant blue	
Light Blue	Pantone 297	C100 M82 Y10 K30	79 613 2100	#78 01 94	3 3083 R808	504 4 Pigeon blue	
Very Blue	Pantone 297	C100 M95 Y10 K22	79 619 222	#00 07 0E	3 1609 R200	5024 Faded blue	
Secondary colors							
Dark Red	Pantone 999	C21 M89 Y10 K2	712 38 82	#F7 33 27	3 2022 R	5012 Rich brown	
Red	Pantone 307	C11 M89 Y22 K13	4136 048 957	#9E 30 38	3 2075 R	3001 Signal red	
Orange	Pantone 295	C9 M82 Y22 K21	4132 G11 926	#22 67 7E	3 2010 R702	3104 Antiqua rose	
Yellow	Pantone 308	C0 M81 Y10 K2	7208 G18 812	#CD 77 09	3 2017 R808	2039 Traffic orange	
Light Yellow	Pantone 308	C0 M81 Y10 K2	7208 G18 812	#CD 77 09	3 7000 Y109	1023 Traffic yellow	
Gold	Pantone 313	C10 M15 Y48 K29	7161 G158 5712	#A7 9E 76	3 4222 Y	1023 Olive-yellow	
Teal	Pantone 316	C10 M15 Y48 K29	7161 G158 5712	#A7 9E 76	3 4222 Y	6034 Blue-green	
Dark Cyan	Pantone 316	C10 M17 Y30 K66	90 280 880	#00 60 62	3 4651 R800	6034 Blue-green	
Cyan	Pantone 345	C10 M17 Y28 K26	90 280 880	#00 7C 30	3 3010 R803	5001 Luscious	
Green	Pantone 369	C51 M67 Y49 K49	4116 C177 927	#E5 7F 10	3 2095 E407	6025 Fern green	
Light Green	Pantone 376	C53 M67 Y49 K37	4122 G154 835	#7A 48 00	3 1075 G407	6035 Yellow-green	
Deep Purple	Pantone 313	C99 M89 Y10 K30	7142 G37 921	#E5 21 90	3 2025 R902	8008 Traffic purple	
Purple	Pantone 363	C27 M52 Y10 K30	4179 G144 8187	#E5 90 9E	3 2532 R902	4009 Metal violet	
Indigo Blue	Pantone 293	C42 M89 Y10 K70	7132 G199 8231	#99 09 CA	3 2612 R902	5004 Faded teal	
Blue	Pantone 304 Gray 9	C33 M67 Y11 K60	7116 G119 820	#A1 A5 7B	3 2605 R	7026 Moonlight gray	
Light Blue	Pantone 375	C6 M81 Y27 K28	7170 G136 2163	#Not applicable	Not applicable	Not applicable	
Cerulean	Pantone 446	C12 M89 Y13 K33	7121 G129 8199	#Not applicable	Not applicable	Not applicable	Pantone 0142
Teal	Pantone 387	C99 M34 Y19 K5	4065 G118 R71	#Not applicable	Not applicable	Not applicable	Pantone 0141
Green	Pantone 376 / Silver	No applicable	No applicable	#Not applicable	Not applicable	Not applicable	9006 Vito Aluminum / Pantone 0117 Silver

شكل (9): أنظمة ألوان علامة KPMG، ودرجات ألوان هوية العلامة.

### • الرسوم والأنماط (Drawings and Patterns)

تسعى العلامات التجارية إلى بناء أشكال رسومية وأنماط زخرفية خاصة بها تميزها وتسهل عملية التعرف عليها وشرح طبيعة عملها ما أمكن ذلك. حيث تعمل الرسوم والأنماط كعمل البصمة اليدوية للعلامة التجارية، فلا تجد علامة تجارية تتشابه بصمتها (رسومها وأنماطها) مع بصمة علامة تجارية أخرى، وهذا ما يميز العلامة التجارية عن غيرها خاصة في جانب الشكل والصورة والذي يعتبر أهم ما يعرف بالعلامة. (عمران، 2016)

قد يلجأ مصمم العلامة التجارية إلى ابتكار رسوم وأنماط مستوحاة من الشعار أو الهوية، وذلك لتأكيد صورة ذهنية واحدة متكاملة، وهذا ما أكدته الباحث في مواصفات العلامة التجارية.

استخدمت كلية ماريلاند للفنون MICA أنماط مختارة معينة قام المصمم باقتباسها من طبيعة البيئة المحيطة بالكلية، مستلهماً الفن الذي يتم تدريسه بالكلية، انظر الشكل (10).



شكل (10): الأنماط المختارة لعلامة MICA، مقتبسة من البيئة المحيطة بها.

## • الصور (Images)

الهدف من استخدام الصور في الإعلانات أو في هوية العلامة التجارية هو إظهار المنتج على أرض الواقع بهيئة تتناسب مع مكانة العلامة التجارية وبحيث لا يشوه منتجاتها أو تفقد عنصراً من عناصرها. ويجب على المصمم الاهتمام بالصور وخاصةً عندما يتعلق الأمر بجودة الصورة، ليس فقط من حيث الوضوح والدقة، بل أيضاً جودة العناصر التي تحتويها الصورة ودرجة بروزها والإضاءة والمؤثرات والخلفيات والكثافة النقطية للصورة والبيئة التي يتم تصوير المنتجات بها بحيث يظهر المصمم المنتج بالصور بأفضل المقاييس لتعطي انطباعات تجعل الملتقي ينجذب إلى الصورة وبالتالي إلى المنتج وعلامته التجارية.

ولكل وسيلة إعلان دقتها الخاصة والتي تظهر الصورة بالشكل الصحيح، فيتم قياس دقة الصورة وفق نظام الكثافة النقطية لكل إنش مربع (DPI)، يجب على المصمم أن يراعي الوسيط الذي يستخدمه كوسيلة لنشر الصور، على سبيل المثال لا يمكن للمصمم أن يرفع الكثافة النقطية لصورة سينشرها عبر المواقع الإلكترونية (حتى لو أن زيادة الكثافة النقطية ترفع من جودة الصورة) وذلك لأنها تبطئ من عملية التصفح وتؤثر على المستخدمين، ويبيّن الجدول أدناه الدقة المطلوبة لكل وسيلة من وسائل نشر الصور.

(عمران، 2016)

النظام اللوني	الكثافة النقطية / انش مربع	الوسيلة
CMYK	300 DPI	إعلانات الطرق
CMYK	300 DPI	الأعمال الفنية
CMYK	175-225 DPI	الصحف والمجلات
RGB	125-175 DPI	العروض المرئية
RGB	75-125 DPI	الشبكة الإلكترونية
RGB	75-125 DPI	الهواتف الذكية

جدول (1): دقة الصورة من حيث الكثافة النقطية لكل انش ونظامها اللوني لأهم الوسائل المستخدمة لنشر الصورة بواسطتها.

ومن الجدير بالذكر أن هنالك أسلوب يسمى أسلوب الصورة النمطية، يهتم هذا الأسلوب بأنماط الصور حيث أن لكل علامة تجارية نمط معين لصورها يمثل هذا النمط جواهر العلامة وحياتها، وعند رؤية المتلقى لأي صورة لها نمط معين يستطيع على الفور التعرف على العلامة ويحدد أن هذه الصورة تتبع علامة تجارية معينة حتى لو لم تكن صورة طبق الأصل عما شاهده سابقاً، كونها تحمل نفس الأسلوب والنمط من عدة جوانب، يستطيع دماغ المتلقى الربط بينهم. (القرعان، 2015)

يبين النموذج في الشكل (11) أنماط الصور المختارة لعلامة (MICA)، يعمل الإطار العام للصورة على ترسيخ الصورة النمطية لعلامة ميكا كجزء من هوية الصورة، حيث أظهرت الصورة بدقة وجودة عالية بعناصر جاذبة لفئة الشباب الجامعيين.



شكل (11): الصور النمطية لعلامة MICA.

#### • الحركة (Motion)

يتفاعل الإنسان مع الحركة أكثر من تفاعله مع الأشياء الأخرى، والحركة ليس المقصود بها المشي أو القفز أو الرقص، وأنما قد تكون تعابير الفرح والغضب والحزن التي تظهر على الوجه حركة، والإشارات الناتجة عن تحريك الأيدي تعتبر حركة والسقوط حركة والجلوس كذلك. الحركة يعبر عنها كل شيء

ساكن بالطبيعة يتحرك بطريقة ما ليعبر عن علامة تجارية معينة وتصبح هذه الحركة نمط تعرف من خلاله هذه العلامة كجزء من هويتها. (Samara, 2007)

اعتمد إعلان علامة ليتون Lipton، في الشكل (12)، على تحريك كيس الشاي في الماء الساخن، وأصبحت هذه الحركة مع تكرار ليتون لها في إعلاناتها جزءاً من هويتها الحركية ورسخت في أذهان المجتمعات لتصل إلى الاستخدام اليومي من قبل الأفراد والمجتمعات.



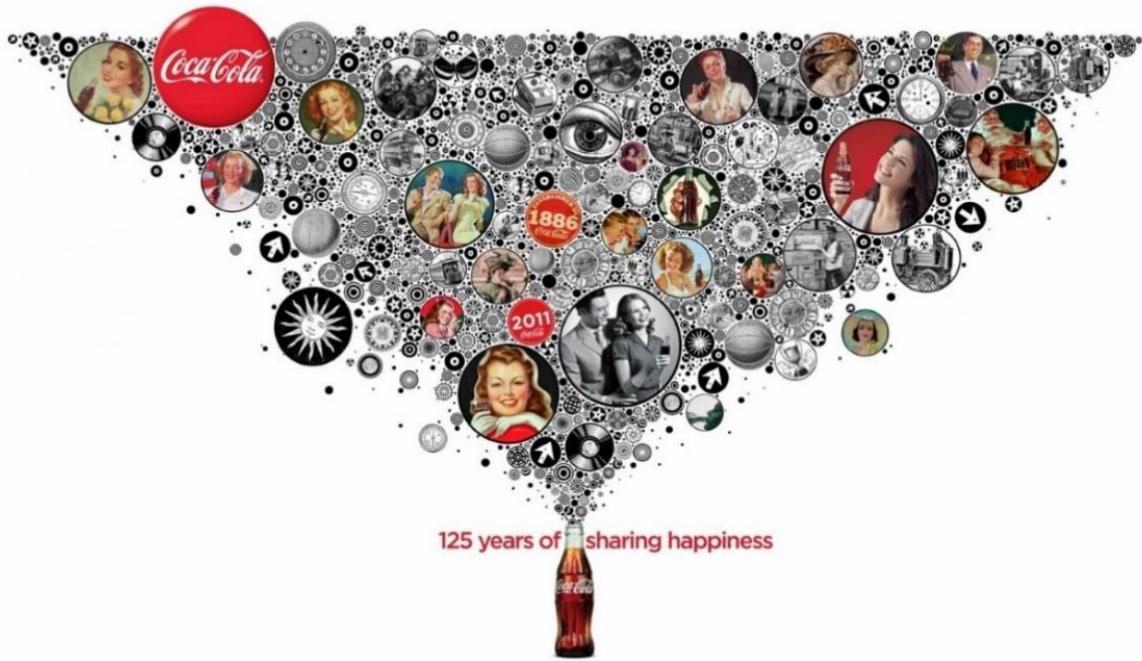
شكل (12): إعلان تجاري لعلامة ليتون، والتحريك المستخدم به.

### • الصوت (Sound)

الصوت هو الصورة النمطية التي نسمعها من خلال أذننا، لينتاج عنها ارتباط عاطفي يؤكّد على ما سبق من هوية العلامة التجارية ويبثّ صورتها الذهنية في أذهان الأفراد، يعمل الصوت على تحفيز أحداث كثيرة لا حدود لها، أهمّها تحفيز السلوك والتذكير بالعلامة التجارية ومنتجاتها وزيادة الارتباط العاطفي وخلق الولاء وأي حدث تزيد علامة تجارية ما خلق استجابة له. (Winther, 2012)

ابتكار الصوت يجب أن ينبع من كغيره من عناصر العلامة التجارية من الجوهر، ويمكن أن يكون الصوت لآلات موسيقية أو أصوات حيوانات أو انفجارات أو تساقط الأمطار أو خرير الماء أو حفييف الشجر أو حتى أصوات إطارات العربة عند التوقف الفجائي، أو أصوات المحركات وغيرها الكثير من المصادر التي لا يمكن حصرها.

جسدت علامة كوكاكولا التجارية Coca Cola العديد من الأصوات لتجعل منها نغمة خاصة بعوبيتها التجارية، مثل الصوت الناتج عن الغازات الذي يخرج من عبوتها عند الفتح مدعماً لهذا الصوت بعبارة (فتح، تفرح) وشخصيات يعم على محياها الفرح عند الفتح، وأيضاً استخدمت الصوت الناتج عن فتح الزجاجة الخاصة بها والصوت الناتج عن القرع على زجاجاتها وهذه الأصوات كلها تعتبر الآن كجزء من علامتها التجارية وعوبيتها، انظر الشكل (13).



شكل (13): إعلان تجاري لعلامة كوكا كولا، والأصوات المستخدمة في إعلاناتها.

- **الكلام والنبرة (Speech and Tone)**

تستخدم العلامات التجارية جملة أو كلمة تعبّر عنها، يكون مصدرها جوهر العلامة وفقاً لما يتناسب مع المجتمع المقدّم لها. ويجب أن تكون هذه الجملة واضحة وهادفة ومبشرة وبأسلوب يتقبله المجتمع ويفهمه مع نبرة خاصة تتناسب مع طبيعة عمل العلامة. حيث أن الهدف الرئيسي من هذه الجملة هو بناء الصورة والمكانة، وإظهار جوهر العلامة، وما قد يحصل عليه المستهلك من هذه العلامة.

(Winther, 2012)

ويضيف الباحث أن هذه الجزئية كغيرها من عناصر العلامة التجارية تخضع إلى قواعد معينة ومنها أن يكون مصدرها الجوهر وسهلة الحفظ والترديد وجذابة ومرنة، للكلمة قوة كبيرة تؤثر على المجتمعات بشكل واضح وسريع، وقد تؤثر بانطباعات إيجابية يسعى إليها أي ممتلكين لعلامة تجارية حول العالم

بشرط أن تكون عبارة قوية تحرك المشاعر ولها نبرة تتلاءم مع ما تقدمه هذه العلامة والمجتمع المقدم إليه.

استخدمت علامة زين جملة (زين، عالم جميل) كشعار لفظي خاص بها. حيث يعبر هذا الشعار عن جوهر علامة زين، هذا ويتم نطق هذا الشعار بالإعلانات الخاصة بالعلامة بنبرة خاصة تشعر المتلقى بالتميز والقوة وتعبر عن جدية العلامة وخبرتها الواسعة في مجال عملها، انظر الشكل (14).



شكل (14): الشعار اللفظي لعلامة زين، ونبرة الكلام في اعلاناتها.

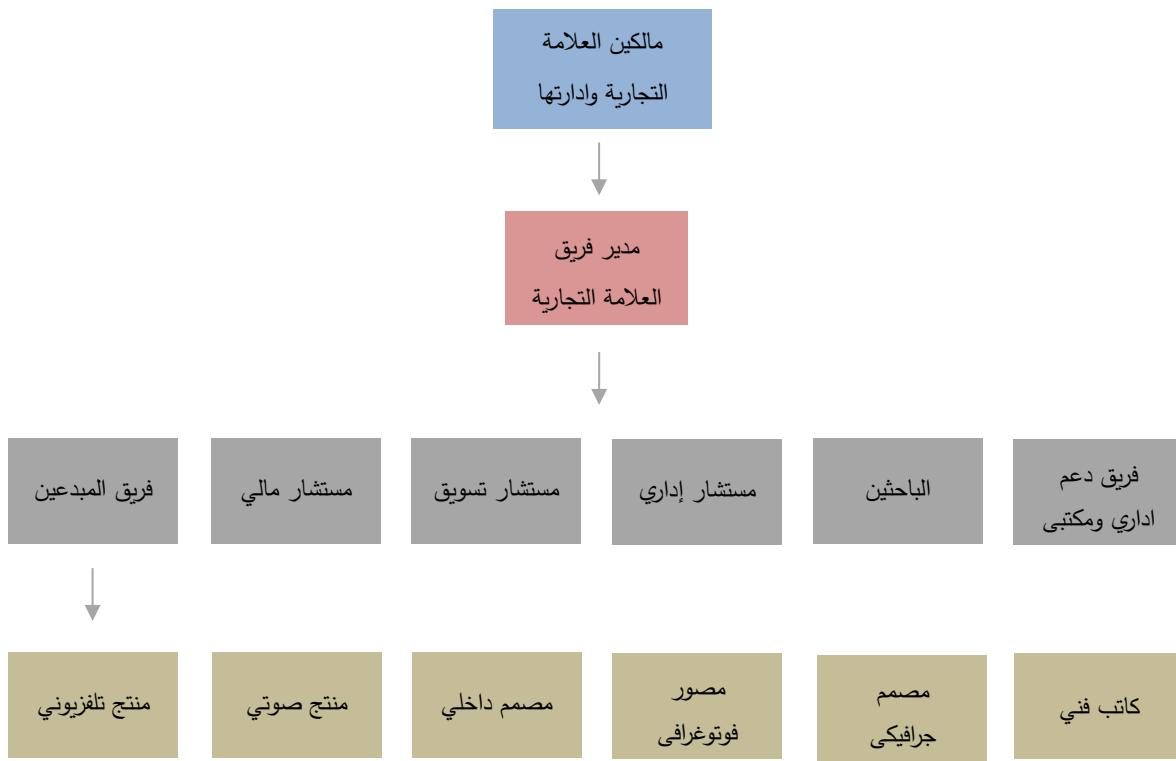
## ❖ الإجراءات العملية للعلامة التجارية

### • فريق العلامة التجارية (Branding Team)

هيكل فريق العلامة التجارية قد يختلف من علامة لأخرى، ففي أغلب الشركات الكبرى هنالك فريق خاص توكل له مهمة العلامة التجارية وقد يسانده بها قسم البحث والتطوير الخاص بالعلامة. أما في بعض الشركات، توكل هذه المهمة إلى وكالات متخصصة في العلامة التجارية، وتقوم هذه الوكالات بالنيابة عن الشركة بـ العلامة بشكل كامل من البحث حتى تصل إلى التطبيق والتدريب والانطلاق. وفي شركات أخرى تقوم الشركة بعملية البحث الموسع وصياغة مواصفات علامتها التجارية من الرؤية والأهداف وغيرها وتقدم هذه البيانات إلى شركة العلامة التجارية لتقوم بباقي المهمة.

(Neumeier, 2003)

ومما سبق استنتاج الباحث أن عملية العلامة التجارية تحتاج إلى منظومة متكاملة لكي تتجه هذه العلمية، ويوضح الباحث ما قد يحتاج إليه الفريق من أفراد متخصصين في الشكل (15) التالي:



شكل (15): رسم بياني لتكوين فريق عمل العلامة التجارية الذي تحتاجه أي شركة.

## • الأبحاث (Researches)

تأخذ الأبحاث عدّة أشكال بهدف جمع المعلومات والبيانات الازمة لعملية العلامة التجارية، وهي عملية تحتاج إلى دقة عالية وخبرة وبصيرة في تحليلها. وأشكال الأبحاث أربعة كما يلي: (عمران، 2016)

1. الاستبيانات (Surveys).
2. المقابلات الشخصية (Interviews).
3. تجميع المعلومات والبيانات (Data Collecting).
4. التحليل (Analysis).

يقوم باحثو العلامة التجارية بالبحث عن كل من النقاط التالي ذكرها: (عمران، 2016)

1. القطاعات التي تعتمد على العلامة التجارية.
2. القطاعات المزودة للعلامة التجارية.
3. علام العلامة التجارية.
4. مجتمع العلامة التجارية.
5. منافسين العلامة التجارية.
6. منتجات العلامة التجارية.

ومن الجدير بالذكر أنه يجب على الباحثين بعد إنتهاء عملهم تجميع هذه المعلومات وتنسيتها وتحليلها

وتقديم ما توصلوا إليه من نتائج نهائية إلى فريق العلامة التجارية. (الراوي، 2011)

#### • التطبيق

بعد انتهاء فريق العلامة التجارية من وضع الأفكار المبدئية لجميع عناصر العلامة الرئيسية، يقومون بأخذ الموافقة من إدارة العلامة للبدء بتطبيق ما توصلوا إليه من أفكار وقواعد لعناصر العلامة والتي تصبح فيما بعد هوية هذه العلامة. (الراوي، 2011)

على ضوء ما سبق يرى الباحث أنه في هذه المرحلة يقوم فريق العمل بعناصر العلامة التجارية كما سبق ذكرهم، حيث يحول الفريق الأفكار التي توصلوا إليها إلى واقع ملموس من تصميم شعار العلامة التجارية و اختيار الخطوط المناسبة واعتماد الألوان وصناعة الأنماط والرسوم ووضع قواعد الصورة

النمطية الخاصة بإعلانات العلامة، وابتکار حركة تدل عليها، وتأليف الجمل والشعارات المكتوبة، وإضافة المؤثرات الصوتية، وخلق نبرة خاصة بالعلامة.

#### • أدلة استخدام العلامة التجارية (Brand Guidelines)

يصمم فريق العمل أدلة خاصة لاستخدام العلامة التجارية، وتستخدم هذه الأدلة من قبل موظفي العلامة لتكون لهم المرشد في تطبيق العلامة التجارية على أرض الواقع. تبدأ الأدلة بوضع ملخص عن مواصفات العلامة التجارية دون الحاجة للخوض في التفاصيل، حيث أن لمواصفات العلامة دليل استخدام مفصل... هذا ويوجد بعض العلامات التجارية الضخمة التي تحتاج إلى تصميم أدلة استخدام مفصلة لكل قسم من أقسامها، مثل دليل التصميمات ودليل الاتصالات ودليل قواعد السلوك ودليل التسويق ودليل بيئه العمل، ليتم توزيع هذه الأدلة على موظفي كل قسم. (Ambrose & Harris, 2009)

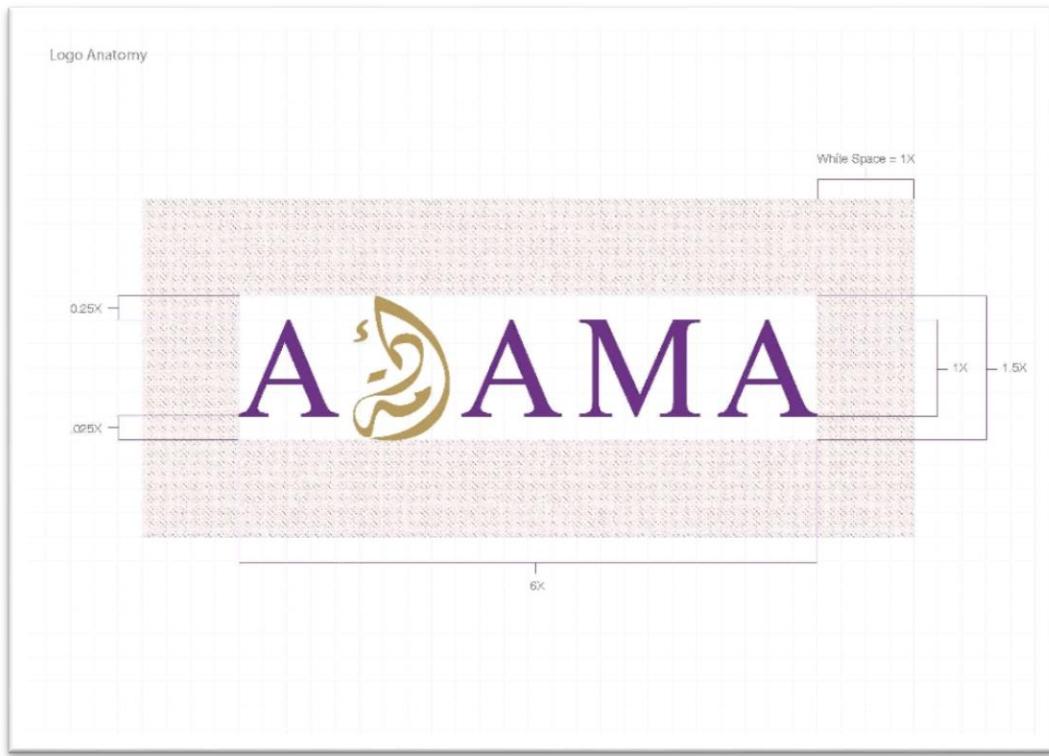
يحتوي دليل الاستخدام الخاص بالتصميمات على أجزاء عدة تجمع كل ما يخص تصميمات العلامة التجارية مشروح بشكل مفصل يبين قواعد تطبيق هذه التصميمات، والأخطاء التي يجب تفاديها.

#### 1. جزئية الشعار (Logo Section) :

- تشريح الشعار (Logo Anatomy).
- النسب الهندسية والمسافات للشعار (Logo Ratio).
- الفضاء السالب (Negative Spaces).
- قياسات الشعار (Logo Measurements).
- موقع الشعار في التصميمات (Logo Placement).

- ألوان الشعار (Logo Colors).
- درجات الظل (Shadow Grading).
- استخدامات الشعار الصحيحة والخاطئة (Logo Usage).

تشريح الشعار لعلامة أدمة Adama، يحوي القياسات والمسافات مبنية على (x) وذلك لتقديم أخطاء القياسات باختلاف الأحجام التي يعرض بها الشعار، أنظر الشكل (16).



شكل (16): تشريح الشعار المرئي لعلامة "أدمة" Adama.

- ## 2. الخطوط (Typefaces) (Neumeier, 2003)
- خطوط العناوين الرئيسية (Main Titles Typeface).
  - خطوط العناوين الفرعية (Subtitles Typeface).

## - خطوط الفقرات الداخلية (Paragraphs Typeface) -

اختارت علامة "سكريمشو كوفي" Scrimshaw Coffee نوعين من الخطوط للاستخدام، الأول للعناوين الرئيسية والفرعية والثاني لكتابة الفقرات الداخلية، أنظر الشكل (17).



شكل (17): الخطوط المستخدمة في علامة "سكريمشو كوفي" Scrimshaw Coffee

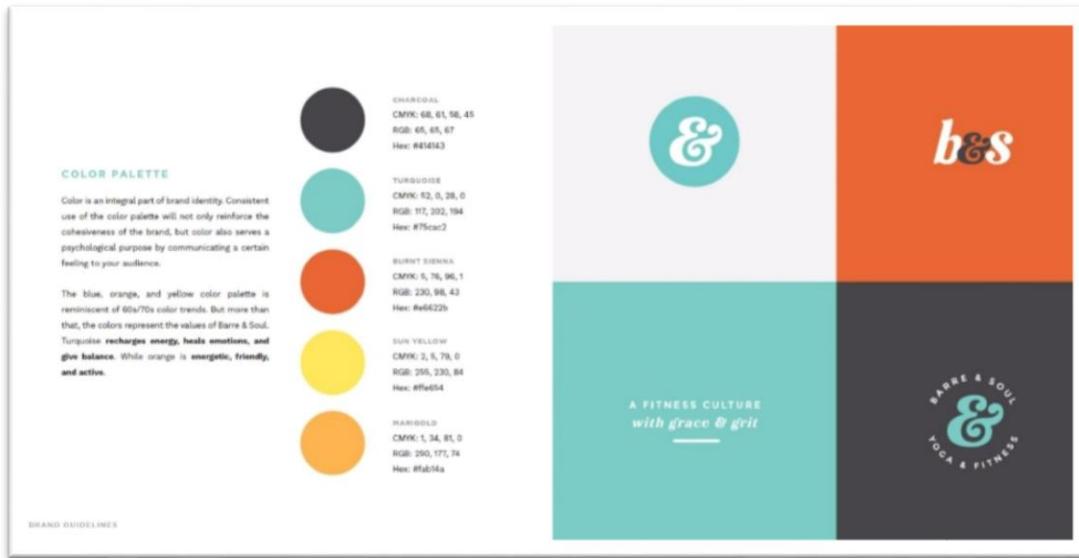
## 3. اللون (Color)

### - الألوان الرئيسية (Primary Colors) -

### - الألوان الفرعية (Secondary Colors) -

أنظمة الألوان لعلامة "باري اند سول" Barre & Soul، تكونت من خمسة ألوان رئيسية وفرعية كما

ورد في دليل الاستخدام الخاص بالعلامة، أنظر الشكل (18).



شكل (18): أنظمة الألوان لعلامة "باري اند سول" .Barre & Soul

#### 4. القرطاسية (Stationary) :

- ترويسات الرسائل (Letterhead)

- ترويسات الفاكس (Fax Papers)

- بطاقات العمل (Business Card)

- المغلفات والملفات (Envelops and Folders)

- الأقراص المدمجة (CD's)

- الأختام (Stamps)

يوضح الشكل (19) قرطاسية عالمة مريد Mrid، يبين فيه تصميم كل من بطاقة العمل والمغلفات

والملفات.

**Business Card****Envelope****Letterhead**

شكل (19): جزء من قرطاسية علامة "مريد" .Mrid (19)

## 5. التغليف (Packaging) :

- العبوات (Package).

- منصات عرض العبوات (Packages Stand).

- أغلفة المنتجات (Products Labels).

- الأكياس الورقية (Paper Bags).

كما يبين الشكل (20) أن تصاميم الأكياس الورقية لعلامة فيش آند رايس Fish & Rise، لا يقتصر على شكل الكيس من الخارج وإنما يحتوي على طريقة صناعة الكيس نفسه.



شكل (20): تصميم أكياس ورقية لعلامة "فيش آند رايس" Fish & Rise

#### 6. الزي الرسمي (Uniform)

تلجأ بعض الشركات والعلامات التجارية إلى تصميم أزياء خاصة بها، لتميزها عن غيرها وترسيخ الهوية المؤسسية الخاصة بها في ذهون المستهلكين. يبين الشكل (21) تصاميم الأزياء الخاصة بعلامة ذا برنسري كما ورد في دليل الاستخدام.



شكل (21): تصميمات الزي الرسمي لعلامة "ذا برونشري" .The Brunchery

- تسجيل العلامة التجارية (Brand Registration)

"يسري قانون الملكية الفكرية أساساً في أراضي البلد الذي صدر فيه، ويعني ذلك أن الحق في العلامة التجارية ينحصر أثره في البلد الذي أودع فيه طلب الحماية وحصل فيه المودع على تلك الحماية".

(عمان، 2016 : 242)

تقوم إدارة العلامة التجارية بتسجيلها ولما يضمن لمالكها العلامة الحماية من السرقات والتزوير، ويحفظ أفكار العلامة وحقوقها في البلد الذي يتم فيه تسجيل العلامة. ومن الجدير بالذكر أنه يمكن تسجيل العلامات التجارية دولياً من خلال نظام "بروتوكول مدريد" Madrid Protocol الذي يضم 97 بلداً من البلدان التي وقعت على هذه الاتفاقية، ف يتم حماية هذه العلامة في كل من البلدان المسجلة في النظام دون تقديم طلب تسجيل العلامة فيها. (Kapferer, 2008) ويوضح الشكل (22) الرموز المتعارف عليها عالمياً في تسجيل العلامات التجارية.

منتج مسجل	<b>TM</b>	<b>R</b>	علامة تجارية مسجلة
خدمة مسجلة	<b>SM</b>	<b>C</b>	حقوق التأليف والنشر

شكل (22): الرموز المستخدمة في تسجيل العلامات التجارية.

ويذكر طلال أبو غزالة في (أبو غزالة لملكية الفكرية) أنه "العلامة التجارية تحمى بموجب التسجيل وفقاً للقانون الجديد لمدة 10 سنوات اعتباراً من تاريخ إيداع طلب التسجيل أو من تاريخ الأولوية، وتقبل المدة المذكورة التجديد لمدد متساوية، وتبقى العلامات المودعة أو المسجلة قبل تاريخ 1 كانون الأول بموجب القانون السابق محمية لمدة 7 سنوات أو 14 سنة، وعلى أن يتم تجديدها كل 10 سنوات، وينص قانون العلامات التجارية الجديد على إمكانية تجديد العلامة التجارية بعد انتهاء الميعاد لمدة سنة، وفي حال عدم تجديد تسجيل العلامة التجارية خلال مدة السماح التالية لتاريخ انتهاء الحماية، يتم شطب العلامة التجارية تلقائياً." (أبو غزالة، 2016)

#### • ملفات العلامة التجارية (Brand Files)

بعد انتهاء فريق العلامة التجارية من عمله يقوم بحفظ الملفات بأمتدادات معينة بحيث تسهل عليه التعامل مع القطاعات الخارجية، وتحمي الملفات من الأخطاء والأعطال التي يجب تجنبها لحفظها على العلامة. (Kapferer, 2008) ويشير الجدول أدناه إلى أنواع الأمتدادات المستخدمة لحفظ البيانات والمترتب عليها عالمياً، انظر الشكل (23).

نوع الملف / الافتاد	TTF	HTML	MP3	FLA	MOV	XLS	PPT	DOC	PDF	INDD	PNG	JPG	TIF	PSD	EPS	AI
الصور											●	●	●	●	●	
الشعار											●	●	●	●	●	
الرسوم الزخرفية											●		●	●		
الأيقونات											●		●	●		
مخططات مساحة العمل													●	●		
الخطوط	●															
الملفات التنفيذية												●	●	●	●	
الملفات الإلكترونية												●	●	●	●	
ملفات الموقع الإلكتروني												●				
ملفات التواقيع الإلكترونية												●				
الصيغة																
الصوت																
دليل الاستخدام																
الملاحق											●					

شكل (23): الامتدادات المستخدمة لحفظ الملفات المتعلقة بالتصميمات.

### • إطلاق العلامة التجارية (Brand Launch)

يتم إطلاق العلامة التجارية عادةً عن طريق عقد مؤتمر صحفي، يقوم مالكي العلامة بدعوة الضيوف والإعلاميين من مختلف الوسائل. ويعلن في هذا المؤتمر عن العلامة التجارية الجديدة أو التي تم تطويرها... حيث يتم التعريف بالعلامة التجارية ومواصفاتها، وإظهار جوهرها الحقيقي. يعقد هذا المؤتمر بالتزامن مع إطلاق حملة إعلانية في مختلف الوسائل للتعريف بالعلامة. (عمران، 2016)

## • الدراسات السابقة

هناك العديد من الأبحاث والدراسات ذات الصلة بموضوع الدراسة، وهنا يعرض الباحث بعضاً منها، وما هي أوجه الالتفاق أو الاختلاف بين الدراسات السابقة وهذه الدراسة، وهي كما يلي:

### ■ الدراسات العربية:

1. دراسة الصالح، (2008) بعنوان "تأثير العلامة التجارية على سلوك المستهلك: العلامة التجارية لمؤسسة نقاوس للمشروبات الغازية والمصبرات الغذائية".

### \* أهداف الدراسة:

- الإلمام ب مختلف الجوانب المرتبطة بالعلامة التجارية وتوسيعها في المؤسسة.
- إبراز العوامل المفسرة لسلوك المستهلك.
- معرفة وتحليل صحة العلامة التجارية نقاوس من خلال توسيعها.
- إبراز العلاقة بين رأس المال العلامة التجارية وتوسيعها والمستهلك.

### \* نتائج الدراسة:

- أثرت العلامة التجارية على المستهلك من خلال إدراكه واتجاهه لمنتج توسع العلامة التجارية فيما يخص الجودة، مما أدى إلى تحسين صورة العلامة التجارية، ومنه تحسين رأس مالها.

- حافظت العلامة التجارية على إقليمها وهذا يجعل المؤسسة تحكم أكثر في المجال التنافسي لعلاماتها التجارية والمتمثل في المنتجات الغذائية ذات الاستهلاك الواسع.

2. دراسة موسى، (2011) بعنوان "أثر الولاء للاسم والعلامة التجارية على قرار الشراء النهائي المستهلك النهائي".

#### \* ملخص الدراسة:

يعتبر مفهوم الولاء للعلامة التجارية هاماً جداً من وجهة نظر الاستراتيجية التسويقية، وخاصة الأسواق الحالية التي تتميز بمرورها بمرحلة نضج مرتفعة وتنافسية شديدة. حيث أن إبقاء المستهلك مواكباً للعلامة التجارية هو أمر هام جداً من أجل إبقاء المؤسسة واستمراريتها وهي غالباً استراتيجية أكثر فعالية وكفاءة من جذب مستهلك جديد، ويزيد ولاء المستهلك للعلامة التجارية من أرباح المؤسسة التي تستفيد إذا اشتري مستهلك علامتها التجارية مفضلاً إياها على العلامات التجارية الأخرى. ويقلل الولاء للعلامة التجارية من حاجة المؤسسة للترويج ويصعب على المؤسسات الأخرى الدخول إلى السوق، ومن ناحية أخرى أصبحت تجزئة السوق حسب درجة الولاء من أكثر الطرق انتشاراً في الوقت الحالي.

3. دراسة نجوى ورaby، (2015) بعنوان "دور الكلمات المنطقية في تقييم علامة الخدمة: حالة خدمات الهاتف النقال في الجزائر".

\* ملخص الدراسة:

تعتبر الكلمة المنطقية التي تمثل الاتصال بين الأشخاص بطريقة رسمية وغير رسمية على حد سواء، في كل من البيئة التقليدية والالكترونية، من أبرز العوامل المؤثرة في تقييم واختيار علامة معينة دون غيرها. وهي أكثر أدوات الاتصال الشخصية مصداقية، إذ أنها غاية في الأهمية في اتخاذ مختلف القرارات الشرائية.

أشارت النتائج إلى أن "الكلمة المنطقية" تنتشر بشكل واسع وكثيف بين العملاء حول مختلف الخدمات التي تقدمها شركات الهاتف النقال العاملة في الجزائر، مما يؤكد أهميتها في نقل المعلومات. كما أنها تؤثر بشكل كبير على اتجاهات العملاء والقيمة التي يدركونها من خدمات الهاتف النقال في الجزائر؛ نظراً للدور الذي تلعبه في إقناعهم سواء في الاختيار أو الحكم على مستوى الأداء والخدمة من خلال المناقشات والمقارنات التي عادة ما يقوم بها العملاء.

\* أهداف الدراسة:

- التعمق في مفهوم الكلمة المنطقية بصفة عامة؛ وفي سياق الخدمات بصفة خاصة.
- استكشاف مدى انتشار الكلمة المنطقية بين العملاء.
- إبراز أهمية الدور الذي تلعبه الكلمة المنطقية في اتخاذ القرار الشرائي.
- معرفة مدى تأثير الكلمة المنطقية على تقييم العملاء لعلامة الخدمة.

\* توصيات الدراسة:

- ضرورة الاهتمام بالكلمة المنطقية كأحد عناصر "المزيج الترويجي"، حيث أثبتت النتائج أهميتها البالغة في مختلف مراحل اتخاذ القرار بالشراء، بداية من جذب الانتباه وتكوين الصورة الذهنية إلى مراحل ما بعد عملية الشراء (الولاء).
- الاهتمام بإدارة وتحفيز "الكلمة المنطقية"، من خلال تأسيس قنوات خاصة بها سواء في العالم المادي أو العالم الافتراضي، أو عن طريق دمجها مع بقية عناصر المزيج الترويجي خاصة الإعلان والعلاقات العامة باعتبارها أكثر وأسرع العناصر وصولاً للعملاء.
- تحصيص جزء من ميزانية الترويج أو حتى تحصيص ميزانية مستقلة للكلمة المنطقية وتصميم حملات خاصة بها سواء من خلال تقديم المكافآت للعملاء الموالين، أو منح أجور لأفراد يعملون على تكوين شبكات اجتماعية ونشر الكلمة المنطقية ضمنها.

4. دراسة حسونات، (2016) بعنوان "تأثير العلامة التجارية على سلوك المستهلك".

\* أهداف الدراسة:

- محاولة إبراز بعض الجوانب العلمية لأثر العلامة التجارية على قرار الشراء للمستهلكين.
- إبراز دور العلامة التجارية وتأثيرها على قرار الشراء للمستهلكين وتطبيق الدراسة النظرية وتجسيدها على أرض الواقع.
- إبراز أهمية التوجه نحو المستهلك من خلال إنشاء علامة تجارية توفر عليه المجهود الزائد.

\* توصيات الدراسة:

- التركيز على طبع صورة مميزة في ذهن المستهلك عن العلامة تزيد من إدراكه لفارق بين العلامة التجارية والعلامات التجارية المنافسة.
- التركيز على فهم سلوكيات المستهلكين الشرائية ومقارنتها مع خصائص المنتجات من أجل التطوير والابتكار في خصائص المنتج.
- مواصلة تحسين جودة المنتجات باعتبار أن المستهلك يعتمد على جودة العلامة التجارية في اتخاذ قراره بالشراء.
- تركيز الجهد التسويقي لثقة ومصداقية أكثر وتكوين صورة إيجابية عن المنتج عن طريق تطوير مزيج ترويجي فعال قادر على التأثير في قرارات المستهلكين.
- العمل على تحسين الذوق باعتباره أحد الخصائص الجوهرية للجودة، وبالتالي تحسين صورة العلامة التجارية.

▪ الدراسات الأجنبية:

5. دراسة هوير وبراون، (1990) بحث بعنوان "تأثير الوعي بالعلامة التجارية على اختيار المنتجات الشائعة أو المنتجات كثيرة الشراء".

Hoyer and Brown , (1990) "Effects of Brand Awareness on Choice for a common, Repeat-Purchase Product".

\* ملخص الدراسة:

نتائج الاختبارات (المسيطرون عليها) عن دور الوعي بالعلامة التجارية على اختيار المستهلك أظهرت أن العلامة التجارية المعروفة لدى المستهلكين كان الخيار المهيمن على غيرها. والعلامات التي ليست معروفة تميل إلى تحسين منتجاتها أكثر من العلامات المعروفة. وهكذا، عند وجود اختلافات في جودة منتجات العلامات التجارية المعروفة، قد تدفع بالمستهلك لشراء منتج بقيمة أعلى إذا توفر فيه بعض الإيجابيات كتوفير الوقت والجهود.

6. دراسة بالمر وكراي، (1999) بحث بعنوان "هوية الشركة واتصالاتها: خلق أفضلية تنافسية".

Balmer & Gray , (1999) "Corporate Identity and Corporate Communications: Creating a competitive advantage".

\* ملخص الدراسة:

الاتجاهات البيئية الحديثة تتصح رؤاد إدارة الأعمال لإعطاء أهمية أكبر ل الهوية الشركة واتصالاتها. وذلك بعد اكتشافهم أن الطرق التقليدية لاكتشاف مشاكل الهوية تصبح أقل تأثيراً مع مرور الوقت، ويقترح الباحثين نظرة أكثر شمولية ل الهوية الشركة واتصالاتها، فالاتصالات الأولية يجب أن تحدث صورة إيجابية للشركة وتبني لها سمعة قوية، أما لما يتلو ذلك من اتصالات فيجب أن تصمم لدعم الاتصالات الأولية. ويرى الباحثين أنه إذا اتبعت إدارة الشركات هذه الطريقة باستطاعتهم تزويد شركاتهم بأفضلية تنافسية.

7. دراسة أولينز، (2001) بحث بعنوان "الأمة كعلامة تجارية: السياق التاريخي".

Olins, (2001) "Branding the Nation: The Historical Context".

\* ملخص الدراسة:

مفهوم الأمة كعلامة تجارية يبدو أنه يثير العداء لدى بعض افراد المجتمعات. هذه الدراسة تختبر تاريخ (الأمة كعلامة تجارية)، وتحاول فهم ما هي الأسباب وراء اعتراض بعض افراد المجتمعات على هذه الفكرة. وأظهرت الدراسة أن الاعتراض المتواجد لديهم يكمن وراءه كراهية بعض الافراد لمفهوم أن تصبح أمة ما تعامل على أنها علامة تجارية.

8. دراسة كيلر، (2009) بحث بعنوان "بناء علامات تجارية قوية في بيئه الاتصالات التسويقية

الحديثة".

Keller, (2009) "Building strong brands in a Modern Marketing communications environment".

\* ملخص الدراسة:

لمساعدة المسوقين على بناء وإدارة العلامات التجارية في بيئه الاتصالات التسويقية المتغيرة بشكل كبير، في نموذج العلامة التجارية المبنية على مجموعة من المبادئ والقائمة على العميل، يجب أن يشدد

على وعي المستهلك بالعلامة التجارية. وخاصة أن الاتصالات التسويقية يمكنها إحداث تفاعل وولاء عند العميل وتأكد على صدق العلامة التجارية.

9. دراسة ثينج سو وبارسونس وياب، (2013) بحث بعنوان "العلامات التجارية للشركات، التعليق العاطفي والولاء للعلامة التجارية: حالة العلامة التجارية للأزياء الفاخرة".

Theng So, Parsons & Yap , (2013) "Corporate Branding, emotional attachment and brand loyalty: the case of luxury fashion branding".

#### \* ملخص الدراسة:

هدفت هذه الدراسة إلى معاينة تعلق المستهلك العاطفي وولائه للعلامة التجارية. وبعد دراسة حالة ستة شركات متخصصة في الأزياء الفاخرة، توصلت الدراسة إلى أن هناك تأثير محدود من العلامات التجارية على سلوك المستهلك العاطفي وولائه للعلامة، والعوامل المؤثرة في سلوك المستهلك هي مدى تواصل الشركة مع زبائنها والفوائد الوظيفية والرمزية للمنتجات.

10. دراسة فيركلوث وكابيلا وألفورد، (2015) بحث بعنوان "تأثير موقف العلامة التجارية وصورتها على صدق العلامة التجارية".

Faircloth, Capella & Alford , (2015) "The Effect of Brand Attitude and Brand Image on Brand Equity".

### \* ملخص الدراسة:

صدق العلامة التجارية قد واجهت بعض التحديات نتيجة لغياب الإدارة الناجحة، ونتائج هذه الدراسة أثبتت أنه يمكن التلاعب بمصداقية العلامة التجارية من خلال إرسال إشارات معينة إلى المستهلكين، ويمكن لوكالات العلامات التجارية بناء صور وموافق التي باستطاعتها التأثير على مصداقية العلامة التجارية. وتشير النتائج أنه يجب على صانعي العلامة التجارية التركيز على مصداقية العلامة التجارية عن طريق إدارة العلامة التجارية.

### ▪ أوجه التوافق والاختلاف:

- يتفق الباحث مع الدراسات السابقة في أنّ:

1. انتشار العلامة التجارية والوعي بها، يؤدي إلى جعل المستهلكين يعتمدون عليها وتؤثر على قراراتهم في الشراء.
2. وجود الكلمات المنطقية أو الهوية السمعية، يؤدي إلى جذب الانتباه وتكوين صورة ذهنية إيجابية راسخة في أذهان المستهلكين.
3. فهم وتحليل سلوكيات المستهلكين الشرائية، يساعد في عمليات التحسين والتطوير الدائم للمنتج.
4. اتباع إدارة الشركة لاستراتيجيات بناء العلامة التجارية يعطيها أفضلية تنافسية على الشركات الأخرى.

5. العلامات التجارية ذات قيمة سوقية عالية يرفع باقتصاد الدول، وقد تصل الدولة إلى الاعتماد

الكلي على (العلامات التجارية) في تلبية احتياجاتها.

6. العلامة التجارية التفاعلية الناجحة هي أكثر العلامات التجارية نجاحاً في العالم.

- يختلف الباحث مع الدراسات السابقة في أن:

1. صدق العلامة التجارية لا يعتمد بالدرجة الأولى على صورة العلامة التجارية، وإنما يعتمد على

توافق جودة منتجات العلامة مع ما هو معلن عنها.

2. رفض أو اعتراض الناس على مفهوم الأمة كعلامة تجارية، ليس له وجود في الوقت الحالي،

وإنما تسعى معظم المجتمعات لتطبيقها والنهوض بدولها.

3. الاتصالات والتسويق للعلامة التجارية ليس وحده المسؤول عن التأثير في سلوك المستهلك، وإنما

لكل عنصر من عناصر بناء العلامة التجارية دوره في ذلك.

## الفصل الثالث

منهجية الدراسة (الطريقة والإجراءات)

تناول هذا الفصل الإجراءات التي قام بها الباحث لتحقيق أهداف الدراسة ابتداءً بوصف منهج البحث المستخدم و اختيار مجتمع الدراسة وعینتها وطريقة اختيار العينة والأداة المستخدمة وكيفية تطويرها، والتحقق من صدق وثبات الأداة المستخدمة، والوسائل الإحصائية التي استخدمت في المعالجة والاشارة إلى إجراءات الدراسة التي اتبعت.

#### • منهجية البحث المستخدم

بالنظر إلى طبيعة الدراسة فإن الباحث رأى أن المنهج الوصفي التحليلي هو المناسب لها، وذلك من أجل البحث عن تأثير التصميم الجرافيك على العلامة التجارية في الأردن، عن طريق عمل استبيان يطرح عدد من الأسئلة على عينة الدراسة.

#### • مجتمع الدراسة

يتكون مجتمع الدراسة من جميع طلبة السنة الرابعة، تخصص التصميم الجرافيك في الجامعات الأردنية الخاصة. حيث بلغ عدد الطلبة الملتحقين في السنة الرابعة في تلك الجامعات (92) طالباً في سنة 2016/2017 الدراسية.

#### • عينة الدراسة

لقد تم تحديد حجم العينة بناءً على جدول "بارتلت وهيجنز وكورتليك" Bartlett, Higgins & Kotrlík 2001 للعينات الاحتمالية والذي بلغ (55) طالباً وطالبة، وقد تم استخدام عينة قصدية تتكون من طلبة السنة الرابعة في الجامعات الخاصة الثلاث (جامعة الشرق الأوسط وجامعة البتراء وجامعة عمان الأهلية) في العاصمة عمان / الأردن.

### • أدوات الدراسة

اعتمدت الدراسة على استبانة تحليل، تحتوي على عدد من الأسئلة عن العلامة التجارية والتصميم الجرافيكي وعلاقة كل منهم بالآخر ، هذا واستخدم الباحث في الاستبانة مقياس ليكرت الخماسي: أعراض بشدة، أعراض، محайд، أوفق، أافق بشدة.

### • صدق الأداة

تم استخدام اختبار صدق الأداة الظاهري (استبانة تحليل) من خلال عرضها على أربعة محكمين من ذوي الاختصاص من أفراد المجتمع الأردني كما في ملحق رقم (3)، لتقدير ما إذا كانت الاستبانة سوف تقيس المتغير لاختبار مدى صلاحيتها لتحقيق أهداف الدراسة.

### • ثبات الأداة

لاختبار ثبات الأداة قام الباحث باستخدام طريقة الاتساق الداخلي معامل "كرونباخ ألفا" Cronbach Alpha، حيث بلغ معامل الثبات وفقاً لهذه الطريقة كما يلي بالجدول رقم (2):

الرقم	المحور	كرونباخ ألفا
1	أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة	0.80
2	مواصفات العلامة التجارية الناجحة	0.84
3	درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن	0.77

جدول (2): معامل الثبات لمحاور الإستبانة وفقاً لمعامل كرونباخ ألفا.

## • متغيرات الدراسة

المتغير المستقل: وسائل وأدوات التصميم الجرافيكي.

المتغير التابع: العلامة التجارية.

## • المعالجة الإحصائية

قام الباحث بالاستعانة ببرنامج "التحليل الاحصائي" SPSS لتحليل البيانات التي تم جمعها من خلال أداة الدراسة، واستخدم الاختبارات الإحصائية الآتية:

- 1- الإحصاءات الوصفية والنسب المئوية والتكرار لوصف عينة الدراسة حسب متغيراتها.
- 2- الوسط الحسابي والانحراف المعياري والرتبة والمستوى والدرجة للإجابة عن الأسئلة.
- 3- معادلة "كرونباخ الفا" Cronbach Alpha للتحقق من ثبات أداة الدراسة.
- 4- اختبار "ت" t-test لعينتين مستقلتين لفحص الفروق تبعاً لمتغير الجنس.
- 5- تحليل "التبابن الأحادي" One way ANOVA لقياس الفروق وفقاً لمتغير الجامعة.

## • إجراءات الدراسة

اعتمدت عملية البحث في موضوع هذه الدراسة وفقاً للخطوات التالية:

### ▪ الخطوة الأولى:

1. بيان مجموعة من الدراسات والأبحاث السابقة وذلك لمقارنة كل من نتائج الدراسات السابقة

مع نتائج هذه الدراسة والأخذ بالتوصيات وتجنب تكرار عملية التطبيق فيها.

2. العمل على إعداد مادة علمية مرتبة ومنسقة تقييد مجرى البحث في هذه الدراسة.

■ الخطوة الثانية:

1. تحديد المنهج البحثي المناسب لإجراء هذه الدراسة.
2. تحديد مجتمع الدراسة والذي سيتم تطبيق هذه الدراسة عليه.
3. تحديد عينة الدراسة.

■ الخطوة الثالثة:

1. إعداد استبانة تحوي عدد من الأسئلة عن التصميم الجرافيكي والعلامة التجارية وتأثير كل منها على الآخر.
2. التأكد من صدق الأداة وذلك عن طريق عرض الاستبانة ونتائجها على مجموعة من المتخصصين في صناعة العلامة التجارية في المجتمع الأردني.

3. تحديد مقدار المستوى والدرجة من خلال المعادلة التالية:

$$\text{طول الفترة} = \frac{\text{الحد الأعلى} - \text{الحد الأدنى}}{\text{عدد المستويات}} = \frac{1.33}{3}$$

ليكون عدد المستويات ثلاثة كما يلي ذكرهم:

الفترة	المستوى
5 - 3.67	مرتفع
3.66-2.34	متوسط
2.33 - 1	منخفض

جدول (3): تقسيم مستويات الأهمية النسبية للمتوسطات الحسابية.

4. الإجابة عن أسئلة الدراسة واختبار فرضيات الدراسة وعرض النتائج الأخيرة.

5. مناقشة النتائج التي تم التوصل إليها، وتفسيرها علمياً ومنطقياً، وبيان مدى الالتفاق أو الاختلاف مع الدراسات السابقة.

6. وضع بعض من المقترنات والتوصيات للدراسات التي ستقام لاحقاً حول موضوع هذه الدراسة.

7. إخراج النتائج النهائية وتقديمها في الأردن وذلك بهدف التطبيق والاستفادة من الدراسة.

## الفصل الرابع

نتائج الدراسة

يتضمن هذا الفصل عرضاً للنتائج التي توصلت إليها هذه الدراسة من خلال الإجابة عن أسئلتها،

وعلى النحو الآتي:

**أولاً: النتائج المتعلقة بالإجابة عن السؤال الأول، الذي نصه "ما دور التصميم الجرافيك في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيك بالجامعات الخاصة في الأردن؟"**

للإجابة عن هذا السؤال تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية، وتم تحديد الرتبة ومستوى دور التصميم الجرافيك في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيك بالجامعات الخاصة في الأردن، ويظهر الجدول (4) ذلك.

مستوى الدور	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	المحور	نسبة
متوسط	1	0.17	3.51	مواصفات العلامة التجارية الناجحة	2
متوسط	2	0.24	3.36	درجة تأثير التصميم الجرافيك على العلامة التجارية في الأردن	3
متوسط	3	0.29	3.25	أهمية التصميم الجرافيك في ابتكار هوية الشركة	1
<b>متوسط</b>		<b>0.18</b>	<b>3.38</b>	<b>الدرجة الكلية</b>	

جدول (4): المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتبة ومستوى دور التصميم الجرافيك في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيك بالجامعات الخاصة في الأردن، مرتبة تنازلياً.

يلاحظ من الجدول (4) أن مستوى دور التصميم الجرافيك في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيك بالجامعات الخاصة في الأردن كان

متوسطاً، إذ بلغ المتوسط الحسابي (3.38) وانحراف معياري (0.18)، وجاءت المحاور جميعها في المستوى المتوسط، إذ تراوحت المتوسطات الحسابية بين (3.25-3.51) وجاء في الرتبة الأولى محور "مواصفات العلامة التجارية الناجحة"، بمتوسط حسابي (3.51) وانحراف معياري (0.17) وبمستوى (0.17) وبمستوى دوري متوسط، وفي الرتبة الثانية جاء محور "درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن" بمتوسط حسابي (3.36) وانحراف معياري (0.24) وبمستوى دوري متوسط، وجاء في الرتبة الأخيرة محور "أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة" بمتوسط حسابي (3.25) وانحراف معياري (0.29) وبمستوى دوري متوسط. أما بالنسبة لفقرات كل محور فكانت على النحو الآتي:

### 1- محور مواصفات العلامة التجارية الناجحة

تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية، وتم تحديد الرتبة ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن لفقرات هذا المجال، ويظهر الجدول (5) ذلك.

مستوى الدور	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	النحو
مرتفع	1	0.76	4.46	يساعد تصميم العلامات التجارية المرنة على تخطي العقبات ومواجهة التغيرات والتكيف.	5
مرتفع	2	1.03	4.05	يضمن الالتزام ظهور هوية الشركة بشكل ثابت.	7
مرتفع	3	0.59	3.80	يساهم التصميم الجرافيكي بدرجة كبيرة في العلامة التجارية.	1
متوسط	4	0.51	3.50	يمنح تكامل العلامة التجارية هوية واحدة وشكل ومضمون واحد.	9

متوسط	5	0.74	3.48	تنقل العلامة التجارية صورة إيجابية عنها وتساعد موظفيها على التحلي بالقيم والسلوكيات مما يقرب المجتمع من منتجاتها.	4
متوسط	6	0.42	3.16	يجب التأكيد على تكامل الجزء المرئي مع الجزء المسموع عند العلامة التجارية.	2
متوسط	7	0.62	3.14	تتبني العلامة التجارية استراتيجيات متباعدة لفترات لتحقيق أهدافها المستقبلية.	3
متوسط	8	0.30	3.05	يجب على القائمين بأمر العلامة التجارية ابتكار أكثر من ميزة واحدة حتى لا تصبح هذه الميزة اعتيادية في نظر المستهلك.	8
متوسط	9	1.01	3.00	يولد التزام العلامة التجارية بالوعد وبجودة المنتج، الثقة بالعلامة التجارية لدى مستهلكيها.	10
متوسط	10	0.95	2.37	المصامين السلبية في الرسالة المراد توصيلها إلى المجتمع تقوم على إنجاح العلامة التجارية.	6
متوسط		<b>0.17</b>	<b>3.51</b>	<b>الدرجة الكلية لمواصفات العلامة التجارية الناجحة</b>	

جدول (5): المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكى في عملية العلامة التجارية لفقرات محور مواصفات العلامة التجارية الناجحة، مرتبة تنازلياً.

يلاحظ من الجدول (5) أن مستوى دور التصميم الجرافيكى في عملية العلامة التجارية لفقرات محور "مواصفات العلامة التجارية الناجحة" كان متوسطاً، إذ بلغ المتوسط الحسابي (3.51) وانحراف معياري (0.17)، وجاءت الفقرات في المستوىين المرتفع والمتوسط، وتراوحت المتوسطات الحسابية بين (4.46-0.37)، حيث جاءت في الرتبة الأولى الفقرة (5) التي تنص على "يساعد تصميم العلامات التجارية المرونة على تخطي العقبات ومواجهة التغيرات والتكييف"، بمتوسط حسابي (4.46) وانحراف معياري (0.76) وبمستوى مرتفع، وفي الرتبة الثانية جاءت الفقرة (7) التي تنص على "يضمن الالتزام ظهور هوية الشركة بشكل ثابت" بمتوسط حسابي (4.05) وانحراف معياري (1.03) وبمستوى مرتفع، وجاءت

في الرتبة قبل الاخيرة الفقرة (10) التي تنص على "يولد التزام العلامة التجارية بالوعود وبجودة المنتج، النقة بالعلامة التجارية لدى مستهلكيها" بمتوسط حسابي (3.00) وانحراف معياري (1.01) وبمستوى متوسط، وجاءت في الرتبة الاخيرة الفقرة (6) التي تنص على "المضامين السلبية في الرسالة المراد توصيلها إلى المجتمع تقوم على إنجاح العلامة التجارية" بمتوسط حسابي (2.37) وانحراف معياري (0.95) وبمستوى دور متوسط.

## 2- محور درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن

تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية، وتم تحديد الرتبة ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن لفقرات هذا المجال، ويظهر الجدول (6) ذلك.

مستوى الدور	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	نسبة (%)
مرتفع	1	0.41	3.79	تلعب الخطوط Typography دوراً هاماً في التعرف السريع على العلامة التجارية في الأردن.	1
متوسط	2	1.11	3.52	اقتباس أنماط Patterns من البيئة الأردنية يساعد في تأكيد وتميز العلامة التجارية.	5
متوسط	3	0.87	3.50	يجب تجهيز نسخ من الملفات بامتدادات مناسبة قادرة على التعامل مع نظامي تشغيل الحاسوب (ماك، ويندوز) تجنباً للأعطال والمشاكل.	10
متوسط	4	0.79	3.46	يعطي اللون Color الانطباعات الأولية للمتلقى عن العلامة التجارية بالأردن.	2

متوسط	5	1.11	3.45	يرتبط اختيار دلالة اللون (التأثيرات النفسية لللون) المستخدم في العلامة التجارية بالأردن بنوع الخدمات المقدمة.	3
متوسط	6	0.62	3.36	يفيد استخدام حركة Motion معينة، وتكرارها بنفس الطريقة في جميع إعلانات العلامة التجارية بالأردن لتصبح نمطاً تعرف من خلاله هذه العلامة كجزء من هويتها.	8
متوسط	7	0.46	3.29	تعمل الصور Photos على إظهار المنتج بما يتناسب مع مكانة العلامة التجارية في الأردن.	6
متوسط	8	1.08	3.23	يفضل استخدام الصورة النمطية Stereotype في العلامة التجارية بالأردن و يجب تطبيقها على جميع استخدامات صور العلامة التجارية.	7
متوسط	9	0.77	3.18	أدلة الاستخدام تضع القواعد الإرشادية الكاملة للعلامة التجارية.	9
متوسط	10	0.87	2.79	تقوم العلامات التجارية في الأردن ب رسوم جرافيكية Illustrations لتعمل كبصمة خاصة بالعلامة تعرف بها و تشرح طبيعة عملها.	4
متوسط		<b>0.24</b>	<b>3.36</b>	<b>الدرجة الكلية لدرجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن</b>	

جدول (6): المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية لفقرات محور درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن مرتبة تنازلياً.

يلاحظ من الجدول (6) أن مستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية لفقرات محور

"درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن" كان متوسطاً، إذ بلغ المتوسط الحسابي

(3.36) وانحراف معياري (0.24)، وجاءت الفقرات في المستوىين المرتفع والمتوسط، اذ تراوحت

المتوسطات الحسابية بين (2.79-3.79) وجاءت في الرتبة الأولى الفقرة (1) التي تنص على "تلعب الخطوط Typography دوراً هاماً في التعرف السريع على العلامة التجارية في الأردن"، بمتوسط حسابي (3.79) وانحراف معياري (0.41) وبمستوى مرتفع، وفي الرتبة الثانية جاءت الفقرة (5) التي تنص على "اقتباس أنماط Patterns من البيئة الأردنية يساعد في تأكيد وتميز العلامة التجارية" بمتوسط حسابي (3.52) وانحراف معياري (1.11) وبمستوى متوسط، وجاءت في الرتبة قبل الأخيرة الفقرة (9) التي تنص على "أدلة الاستخدام تضع القواعد الإرشادية الكاملة للعلامة التجارية" بمتوسط حسابي (3.18) وانحراف معياري (0.77) وبمستوى متوسط، وجاءت في الرتبة الأخيرة الفقرة (4) التي تنص على "تقوم العلامات التجارية في الأردن برسوم جرافيكية Illustrations لتعمل كبصمة خاصة بالعلامة تعرف بها وتشرح طبيعة عملها" بمتوسط حسابي (0.87) وبمستوى دور متوسط.

### 3- محور أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة

تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية، وتم تحديد الرتبة ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن لفقرات هذا المجال، ويظهر الجدول (7) ذلك.

مستوى الدور	الرتبة	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	الفقرة	
مرتفع	1	1.16	4.04	يحتاج تصميم الشعار Logo إلى جهد ووقت وتجربة ومعرفة.	3

مرتفع	2	0.56	3.98	تنظم هوية الشركة العلاقة بين أفراد المجتمع والشركة.	7
متوسط	3	0.71	3.52	يستخدم الشعار للترويج عن فكرة ما والدلالة عليها.	4
متوسط	4	0.94	3.25	يرمز الشعار إلى الشركة أو المؤسسة ويعبر عن موقفها ويفسره.	5
متوسط	5	0.76	3.23	تعمل الهوية البصرية على ترسيخ الصورة الذهنية للشركة في عقول المستهلكين.	9
متوسط	6	0.65	3.14	يعتمد تجسيد هوية الشركة على إجاده توظيف (التايبوغرافي، الفوتوغرافي، الرسم التوضيحي).	8
متوسط	7	0.32	2.93	يمثل الشعار النواة الأساسية في تصميم هوية الشركة.	6
متوسط	7	0.32	2.93	يعتمد ولاء المستهلك لمنتج شركة ما على الصورة الذهنية الدائمة في عقله.	10
متوسط	9	0.63	2.87	يعد التصميم الجرافيكي وسيلة اتصال جماهيري مؤثرة للغاية.	2
متوسط	10	1.45	2.57	مفردات التصميم الجرافيكي منظمة وتجمع بين الأداء الجمالي والوظيفي.	1
متوسط		<b>0.29</b>	<b>3.25</b>	<b>الدرجة الكلية لأهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة</b>	

جدول (7): المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والرتب ومستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية لفقرات محور أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة، مرتبة تنازلياً.

يلاحظ من الجدول (7) أن مستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية لفقرات محور "أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة" كان متوسطاً، إذ بلغ المتوسط الحسابي (3.25) وانحراف معياري (0.29)، وجاءت الفقرات في المستويين المرتفع والمتوسط، إذ تراوحت المتوسطات

الحسابية بين (4.04-2.57) وجاءت في الرتبة الأولى الفقرة (3) التي تنص على "يحتاج تصميم الشعار إلى جهد وقت وتجربة ومعرفة"، بمتوسط حسابي (4.04) وانحراف معياري (1.16) وبمستوى Logo مرتفع، وفي الرتبة الثانية جاءت الفقرة (7) التي تنص على "تنظم هوية الشركة Corporate Identity العلاقة بين أفراد المجتمع والشركة" بمتوسط حسابي (3.98) وانحراف معياري (0.56) وبمستوى متوسط، وجاءت في الرتبة قبل الأخيرة الفقرة (2) التي تنص على "يعد التصميم الجرافيكي وسيلة اتصال جماهيري مؤثرة للغاية" بمتوسط حسابي (2.87) وانحراف معياري (0.63) وبمستوى متوسط، وجاءت في الرتبة الأخيرة الفقرة (1) التي تنص على "مفردات التصميم الجرافيكي منظمة وتجمع بين الأداء الجمالي والوظيفي" بمتوسط حسابي (2.57) وانحراف معياري (1.45) وبمستوى دور متوسط.

ثانياً: النتائج المتعلقة بالإجابة عن السؤال الثاني، الذي نصه "هل هناك فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن تعزى لمتغيري الجنس، والجامعة؟"

تمت الإجابة عن هذا السؤال على النحو الآتي:

#### 1- متغير الجنس.

تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لدور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية، كما تم استخدام اختبار "ت" لعينتين مستقلتين لفحص الفروق تبعاً لمتغير الجنس، والجدول (8) يبيّن النتائج.

مستوى الدلالة	قيمة "ت"	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العدد	الجنس	المحور
0.272	1.109	0.26	3.29	30	ذكر	أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة.
		0.32	3.20	26	انثى	
0.416	0.820	0.19	3.53	30	ذكر	مواصفات العلامة التجارية الناجحة.
		0.15	3.49	26	انثى	
0.172	1.384	0.22	3.40	30	ذكر	درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن.
		0.26	3.31	26	انثى	
0.147	1.471	0.16	3.41	30	ذكر	الدرجة الكلية
		0.19	3.34	26	انثى	

جدول (8): المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية واختبار t-test للعينات المستقلة لفروق مستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجنس.

تشير النتائج في الجدول (8) إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ )

لدور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجنس، استناداً إلى قيمة "ت" المحسوبة

إذ بلغت (1.471)، وبمستوى دلالة (0.147)، وكذلك عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند

مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في أي محور من محاور دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية، إذ

بلغت قيم "ت" المحسوبة بين (0.172-0.172-0.172)، وبمستوى دلالة بين (0.820-1.384).

## 2- متغير الجامعة.

تم حساب المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية

تبعاً لمتغير الجامعة، ويظهر الجدول (9) ذلك.

الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	العدد	الجامعة	المحور
0.15	3.17	22	الشرق الاوسط	أهمية التصميم الجرافيكى في ابتكار هوية الشركة.
0.34	3.34	16	البترا	
0.36	3.26	18	عمان الاهلية	
0.29	3.25	56	المجموع	
0.13	3.52	22	الشرق الاوسط	مواصفات العلامة التجارية الناجحة.
0.21	3.55	16	البترا	
0.17	3.45	18	عمان الاهلية	
0.17	3.51	56	المجموع	
0.20	3.33	22	الشرق الاوسط	درجة تأثير التصميم الجرافيكى على العلامة التجارية في الأردن.
0.26	3.41	16	البترا	
0.28	3.34	18	عمان الاهلية	
0.24	3.36	56	المجموع	
0.10	3.35	22	الشرق الاوسط	الدرجة الكلية
0.22	3.44	16	البترا	
0.21	3.35	18	عمان الاهلية	
0.18	3.37	56	المجموع	

جدول (9): المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية لفروع مستوى التصميم الجرافيكى في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة.

يلاحظ من الجدول (9) وجود فروق ظاهرية بين المتوسطات الحسابية للتصميم الجرافيكى في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة، إذ حصل أصحاب الفئة "البترا" على أعلى متوسط حسابي (3.44)، وأخيراً جاء المتوسط الحسابي لأصحاب الفئة "الشرق الاوسط وعمان الاهلية"، إذ بلغ (3.35) ولتحديد فيما إذا كانت الفروق بين المتوسطات ذات دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ( $\alpha \leq 0.05$ ) تم

تطبيق تحليل "التبابن الأحادي" One way ANOVA، وجاءت نتائج تحليل التبابين على النحو الذي

يوضحه الجدول (10) الآتي:

مستوى الدلالة	قيمة "ف"	متوسط المربعات	درجات الحرية	مجموع المربعات	مصدر التبابين	المحور
0.187	1.728	0.144	2	0.288	بين المجموعات	أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة.
		0.083	53	4.412	داخل المجموعات	
			55	4.699	المجموع	
0.229	1.514	0.044	2	0.087	بين المجموعات	مواصفات العلامة التجارية الناجحة.
		0.029	53	1.527	داخل المجموعات	
			55	1.615	المجموع	
0.615	0.491	0.029	2	0.059	بين المجموعات	درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن.
		0.06	53	3.16	داخل المجموعات	
			55	3.218	المجموع	
0.261	1.38	0.044	2	0.088	بين المجموعات	الدرجة الكلية
		0.032	53	1.687	داخل المجموعات	
			55	1.774	المجموع	

جدول (10): تحليل التبابن الأحادي للفروق في دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة.

تشير النتائج في الجدول (10) إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة، استناداً إلى قيمة "ف" المحسوبة إذ بلغت (1.38)، وبمستوى دلالة (0.261). وكذلك عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في أي محور من محاور دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية، إذ بلغت قيم "ف" المحسوبة بين (0.491-1.728)، وبمستوى دلالة بين (0.187 - 0.615).

## الفصل الخامس

مناقشة النتائج والتوصيات

تضمن هذا الفصل مناقشة النتائج التي توصل إليها الباحث في هذه الدراسة مع التوصيات والمقترنات التي يراها مناسبة على ضوء تلك النتائج.

#### • مناقشة نتائج السؤال الأول ونصه كالتالي:

**السؤال الاول: ما دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن؟**

أوضحت نتائج الدراسة فيما يتعلق بالسؤال الأول أن مستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن ظهرت بدرجة متوسطة، حيث بلغ المتوسط الحسابي لمستوى دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية (3.38) وانحرافه المعياري (0.18)، وجاءت المحاور جميعها في المستوى المتوسط، حيث بلغت المتوسطات الحسابية بين (3.25 - 3.51) وجاء في الرتبة الأولى محور "مواصفات العلامة التجارية الناجحة"، بمتوسط حسابي (3.51) وانحراف معياري (0.17) وبمستوى دور متوسط، وفي الرتبة الثانية جاء محور "درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن" بمتوسط حسابي (3.36) وانحراف معياري (0.24) وبمستوى دور متوسط ، وجاء في الرتبة الاخيرة محور "أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة" بمتوسط حسابي (3.25) وانحراف معياري (0.29) وبمستوى دور متوسط.

ويستدل الباحث مما سبق أن للتصميم الجرافيكي دور فعال في عملية العلامة التجارية حيث يعمل التصميم الجرافيكي على ابتكار هوية العلامة التجارية على مواصفات هذه العلامة.

ومن خلال دراسة واطلاع الباحث وجد أن العلامة التجارية في الأردن تستخدم التصميم الجرافيكي في علامتها ومن الممكن للمستهلك الاستدلال على العلامة من خلال هويتها المنتشرة في اعلاناتها التجارية.

كما ويرى الباحث أن طلبة التصميم الجرافيكي في الجامعات الأردنية الخاصة لديهم الوعي الكافي بدرجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية.

وفي ضوء ما سبق وجد الباحث أن الدراسات لا تتعارض مع هذه النتائج لأنها تعد دراسة جديدة من نوعها في الدراسات التي تتعلق بالعلامة التجارية وتصميمها.

- مناقشة نتائج السؤال الثاني ونصه كالتالي:

**السؤال الثاني:** هل هناك فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة في الأردن تعزى لمتغيري (الجنس، والجامعة)؟

تبين للباحث عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) لدور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجنس، استناداً إلى قيمة "ت" المحسوبة إذ بلغت (1.471)، وبمستوى دلالة (0.147)، وكذلك عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في أي محور من محاور دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية، إذ بلغت قيم "ت" المحسوبة بين (0.172-0.172)، وبمستوى دلالة بين (0.820-1.384).

كما أظهرت النتائج وجود فروق ظاهرية بين المتواسطات الحسابية للتصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة، إذ حصل أصحاب الفئة "جامعة البتراء" على أعلى متواسط حسابي (3.44)، وأخيراً جاء المتواسط الحسابي لأصحاب الفئة "جامعة الشرق الأوسط وجامعة عمان الاهلية" إذ بلغ (3.35)، ولتحديد فيما إذا كانت الفروق بين المتواسطات ذات دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ( $\alpha \leq 0.05$ ) تم تطبيق تحليل "التبابين الأحادي" One way ANOVA، وجاءت نتائج تحليل التبابين الأحادي لتشير إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) في دور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية تبعاً لمتغير الجامعة، استناداً إلى قيمة "ف" المحسوبة إذ بلغت 0.05، وبمستوى دلالة (0.261). وكذلك عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى (1.38)، وبمستوى دلالة (0.491-0.187)، وبمستوى دلالة بين (0.615-0.728).

وقد استدل الباحث مما سبق أنه لا يوجد فرق في إدراك ووعي الطلبة سواء ذكوراً أو إناثاً بوجود تأثير للتصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن.

وأوضح للباحث إمام الطلبة بدور التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية بشكل عام، واطلاعهم على دور التصميم الجرافيكي في العلامة التجارية في الأردن.

هذا ويرى الباحث أنه لا يوجد فرق في وعي الطلبة اللازم لمعرفة أثر التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن وفقاً لمتغير الجامعة.

وفي هذا الصدد لا يوجد دراسات سابقة تتفق أو تختلف مع هذه النتائج وفق دراسة الباحث فيما يتعلق بدرجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي بالجامعات الخاصة الأردنية.

## • النتائج

- توصلت نتائج الدراسة أن مستوى تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن من وجهة نظر الطلبة أنفسهم كان متوسطاً.
- تشير النتائج أن طلبة التصميم الجرافيكي على علم كافٍ وذا مستوى مرتفع في مجال التصميم الجرافيكي ودوره في ابتكار الهوية التجارية.
- وأشارت النتائج أن وعي طلبة التصميم الجرافيكي في مواصفات العلامة التجارية ذو مستوى مرتفع.
- وأشارت أيضاً إلى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) لمستوى التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية في الأردن، من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي تبعاً لمتغير الجامعة.
- وأثبتت الدراسة عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى ( $\alpha \leq 0.05$ ) لمستوى التصميم الجرافيكي في عملية العلامة التجارية في الأردن، من وجهة نظر طلبة السنة الرابعة في تخصص التصميم الجرافيكي تبعاً لمتغير الجنس.

## • التوصيات

- هناك مجموعة توصيات جاءت بها الدراسة:
- تطوير المناهج العلمية المتبعة لتدريس تخصص التصميم الجرافيكي في الجامعات الخاصة في الأردن لمواكبة التطورات بشكل دائم.
  - زيادة عدد ساعات التطبيق العملي لطلبة تخصص التصميم الجرافيكي وذلك لأخذ الخبرة الكافية والتي يحتاجها الطلبة عند عملهم في مجال العلامات التجارية.
  - تكرار هذه الدراسة على ما تبقى من جامعات خاصة وحكومية في أرجاء المملكة تبعاً لمتغيرات هذه الدراسة ومتغيرات أخرى.
  - عمل حملات توعوية لأصحاب العلامات التجارية بالأردن، تختص بدور التصميم الجرافيكي في العلامة التجارية.
  - دراسة أسباب عدم قيام بعض أصحاب العلامات التجارية في الأردن بتطبيق قواعد نجاحها وتطويرها ومعرفة المعوقات والحد منها.
  - تنظيم دراسات وورش عمل للمساعدة في تطوير تصميم العلامات التجارية ومعرفة أثر تخصص التصميم الجرافيكي على العلامات التجارية ودورها في ذلك.
  - المساعدة في ترجمة الكتب الأجنبية والأبحاث المختصة بهذا المجال إلى اللغة العربية وإثراء المكتبات العربية به.

## المراجع

▪ المراجع العربية:

1. أمبروز، غافن وهاريس، بول (2015). **أساسيات التصميم الجرافيكي**. (ترجمة د. حسام درويش القرعان)، عمان: جبل عمان ناشرون. (الكتاب الأصلي منشور سنة 2009)
2. الهواري، معراج (2013). **العلامة التجارية: الماهية والأهمية**. ط1، عمان: دار كنوز المعرفة العلمية للنشر والتوزيع.
3. حسونات، محمد (2016). **تأثير العلامة التجارية على سلوك المستهلك**. (رسالة ماجستير غير منشورة)، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر.
4. موسى، بونويرة (2011). **أثر الولاء للاسم والعلامة التجارية على قرار الشراء النهائي المستهلك النهائي**. (أطروحة دكتوراه غير منشورة)، جامعة حسيبة بن بو علي، الشلف، الجزائر.
5. نجوى، سعودي ورaby، بوقرة (2015). "دور الكلمات المنطقية في تقييم علامة الخدمة: حالة خدمات الهاتف النقال في الجزائر". **مجلة العلوم الاقتصادية والتسيير والعلوم التجارية**، 13، 125-141.
6. العاني، أسامة بدري (2013). **التصميم الجرافيكي (الشعار أنموذجاً)**. ط1، عمان: دار أسامة للنشر والتوزيع.
7. عمران، محمد فهمي (2016). **العلامة التجارية وتصميم هويتها**. ط1، عمان: دار النشر (نشر خاص).
8. الصالح، جاري (2008). **تأثير العلامة التجارية على سلوك المستهلك: العلامة التجارية لمؤسسة نقاوس للمشروبات الغازية والمصبرات الغذائية**. (رسالة ماجستير غير منشورة)، جامعة محمد بوضياف، المسيلة، الجزائر.
9. الروي، نزار عبد الكريم (2011). **مبادئ التصميم الجرافيكي**. ط1، إنديانا: دار أوثر هاوس للنشر والتوزيع.

10. تشيفيرتون، بيت (2008). إدارة العلامات التجارية العالمية. (ترجمة خالد العامري)، بيروت: دار الفاروق للاستثمارات الثقافية. (الكتاب الأصلي منشور سنة (لا.ت))

▪ المراجع الأجنبية:

1. Airey, D. (2014). **Logo design love: a guide to creating iconic brand identities**, (2<sup>nd</sup> ed.), Berkeley: Peachpit Press Publications.
2. Balmer, J.M. & Gray, E.R. (1999). Corporate identity and corporate communications: creating a competitive advantage. **CORPORATE COMMUNICATIONS: AN INTERNATIONAL JOURNAL**. 4 (4), 171–176.
3. Bartlett, J.E., Kotrlik, J.W. & Higgins, C.C. (2001). Organizational research: determining appropriate sample size in survey research, **INFORMATION TECHNOLOGY, LEARNING, AND PERFORMANCE JOURNAL**. 19 (1), 43 – 50.
4. Bierut, M. (2015). **How to use graphic design to sell things, explain things, make things look better, make people laugh, make people cry, and (every once a while) change the world**, (1<sup>st</sup> ed.), London: Thames & Hudson Ltd.
5. Clifton, R. & Simmons, J. (2003). **Brands and branding**. (1<sup>st</sup> ed.), London: Profile Books Ltd.
6. Evamy, M. (2016). **Logo: the reference guide to symbols and logotypes**, (1<sup>st</sup> ed.), London: Laurence King Publishing.

7. Faircloth, J.B., Capella, L.M. & Alford, B.L. (2001). The effect of brand attitude and brand image on brand equity. *JOURNAL OF MARKETING: THEORY AND PRACTICE*. 9 (3), 61–75.
8. Hoyer, W.D. & Brown, S.P. (1990). Effects of brand awareness on choice for a common, repeat-purchase product. *JOURNAL OF CONSUMER RESEARCH*. 17 (2), 141–148.
9. Kapferer, J.N (2008). **The new strategic brand management: creating and sustaining brand equity long term.** (4<sup>th</sup> ed.), London: Kogan Page Limited.
10. Keller, K.L. (2009). Building strong brands in a modern marketing communications environment. *JOURNAL OF MARKETING COMMUNICATIONS*. 15(2–3), 139–155.
11. Neumeier, M. (2003). **The brand gap: how to bridge the distance between business strategy and design**, (1<sup>st</sup> ed.), Berkeley: Pearson Education.
12. Olins, W. (2001). Branding the nation: the historical context. *JOURNAL OF BRAND MANAGEMENT*. 9 (4–5), 241–248.
13. Pender, K. (1998). **Digital color in graphic design**. (1<sup>st</sup> ed.), Torino: Vincenzo Bona.
14. Samara, T. (2007). **Design elements: a graphic style manual**. (1<sup>st</sup> ed.), Massachusetts: Rockport Publishers.
15. Slade-brooking, C. (2016). **Creating a brand identity: a guide for designers**, (1<sup>st</sup> ed.), London: Laurence King Publishing.

## الملحقات

## تحكيم الاستبانة

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

يقوم الباحث نادر اسماعيل حمد عبد الهادي بإجراء دراسة بعنوان (**تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن**). وذلك استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في التصميم الجرافيكي من جامعة الشرق الأوسط، وبعد مراجعة الأدب النظري في هذا المجال يقدم الباحث هذه الاستبانة لإبداء رأيكم في مدى مصدقتيها من خلال خبرتكم العلمية والعملية المتميزة في هذا المجال ولما لرأيكم من أهمية في مجال البحث، فإن الباحث يرجو إبداء رأيكم في صلاحية الفقرات المذكورة ووضع إشارة (✓) في الحقل في حالة صلاحية الفقرة من حيث مناسبة الصياغة اللغوية، وانتمائها للمجال، ووضوح الفكرة. ووضع إشارة (✗) في الحقل في حالة أنها غير صالحة كما يرجو إبداء مقتراحاتكم بزيادة بعض المقترفات أو حذفها، أو دمجها ببعض أو تعديلها بما ترون ذلك ضرورياً.

سيحدد تدرج الفقرات بخمس مستويات (أوافق بشدة، أوافق، لا أتفق ولا أعارض، أعارض، أتعارض بشدة). وتقبلوا شكر الباحث وتقديره.

سعادة الدكتور .....  
..... المحترم

التخصص ..... ، مكان العمل .....

الرتبة الأكاديمية ..... ، التوقيع والتاريخ .....

❖ المحوّر الأول: أهمية التصميم الجرافيكي في ابتكار هوية الشركة

ملاحظات	وضوح الفقرة		الانتماء الفقرة للمجال		الصياغة اللغوية للفقرة		الفقرات	(نوع الفقرة)
	غير واضحه	واضحة	لا تنهي	تنهي	غير المناسبه	المناسبه		
							مفردات التصميم الجرافيكي منظمة وتجمع بين الأداء الجمالي والوظيفي.	1
							بعد التصميم الجرافيكي وسيلة اتصال جماهيري مؤثرة للغاية.	2
							يحتاج تصميم الشعار Logo إلى جهد وقت وتجربة ومعرفة.	3
							يسخدم الشعار للترويج عن فكرة ما والدلالة عليها.	4
							يرمز الشعار إلى الشركة أو المؤسسة ويعبر عن موقفها ويفسره.	5
							يمثل الشعار النواة الأساسية في تصميم هوية الشركة.	6
							تنظم هوية الشركة Corporate Identity العلاقة بين أفراد المجتمع والشركة.	7
							يعتمد تجسيد هوية الشركة على إجاده توظيف (التايبوغرافي، الفوتوغرافي، الرسم التوضيحي).	8
							تعمل الهوية البصرية على ترسيخ الصورة الذهنية للشركة في عقول المستهلكين.	9
							يعتمد ولاء المستهلك لمنتج شركة ما على الصورة الذهنية الدائمة في عقله.	10

❖ المحوّر الثاني: مواصفات بناء العلامة التجارية الناجحة

ملاحظات	وضوح الفقرة		الانتماء الفقرة للمجال		الصياغة اللغوية للفقرة		الفقرات	(نحو الفقرة)
	بيان وأوجهه	وأوجهه	لا تنتمي	تنتمي	بيان مناسبة	بيان مناسبة		
							يساهم التصميم الجرافيكي بدرجة كبيرة في بناء العلامة التجارية.	1
							يجب التأكيد على تكامل الجزء المرئي مع الجزء المسموع عند بناء العلامة التجارية.	2
							تتبّنى العلامة التجارية استراتيجيات متباعدة لفترات لتحقيق أهدافها المستقبلية.	3
							تنقل العلامة التجارية صورة إيجابية عنها وتساعد موظفيها على التحلي بالقيم والسلوكيات مما يقرب المجتمع من منتجاتها.	4
							يساعد تصميم العلامات التجارية المرنة على تخطي العقبات ومواجهة التغيرات والتكيف.	5
							المضامين السلبية في الرسالة المراد توصيلها إلى المجتمع تقوم على إنجاح العلامة التجارية.	6
							يضمّن الالتزام ظهور هوية الشركة بشكل ثابت.	7
							يجب على القائمين بأمر العلامة التجارية ابتكار أكثر من ميزة واحدة حتى لا تصبح هذه الميزة اعتيادية في نظر المستهلك.	8
							يمنح تكامل العلامة التجارية هوية واحدة وشكل ومضمون واحد.	9

							يولد التزام العلامة التجارية بالوعد وبجودة المنتج، القمة بالعلامة التجارية لدى مستهلكيها.	10
--	--	--	--	--	--	--	---	----

❖ المحور الثالث: درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن

ملاحظات	وضوح الفقرة		الانتماء الفقرة للمجال		الصياغة اللغوية للفقرة		الفقرات	(نسبة الفقرة)
	غير واضحة	واضحة	لاتنتهي	تنتهي	غير المناسبة	المناسبة		
							تلعب الخطوط Typography دوراً هاماً في التعرف السريع على العلامة التجارية في الأردن.	1
							يعطي اللون Color الانطباعات الأولية للمتلقى عن العلامة التجارية بالأردن.	2
							يرتبط اختيار دلالة اللون (التائرات النفسية لللون) المستخدم في العلامة التجارية بالأردن بنوع الخدمات المقدمة.	3
							تقوم العلامات التجارية في الأردن برسوم جرافيكية Illustrations لتعمل كبصمة خاصة بالعلامة تعرف بها وشرح طبيعة عملها.	4
							اقتباس أنماط Patterns من البيئة الأردنية يساعد في تأكيد وتميز العلامة التجارية.	5
							تعمل الصور Photos على إظهار المنتج بما يتناسب مع مكانة العلامة التجارية في الأردن.	6
							يفضل استخدام الصورة النمطية Stereotype في العلامة التجارية	7

							بالأردن ويجب تطبيقها على جميع استخدامات صور العلامة التجارية.	
							يفيد استخدام حركة Motion معينة، وتكرارها بنفس الطريقة في جميع إعلانات العلامة التجارية بالأردن لتصبح نمطاً تعرف من خلاله هذه العلامة كجزء من هويتها.	8
							أدلة الاستخدام تضع القواعد الإرشادية الكاملة للعلامة التجارية.	9
							يجب تجهيز نسخ من الملفات بامتدادات مناسبة قادرة على التعامل مع نظامي تشغيل الحاسوب (ماك، ويندوز) تجنباً للأعطال والمشاكل.	10

### الاستبانة

**أخي الطالب / أختي الطالبة**

أرجو منكم التكرم بالإجابة عن كل الأسئلة، والتعاون مع الباحث لإتمام موضوع بحث بعنوان "تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن" مع العلم أنه سيتم التعامل مع القوائم بسرية تامة؛ فقد صممت هذه الاستبانة لقياس درجة تأثير التصميم الجرافيكي في العلامة التجارية وهويتها من وجهة نظر طلبة الفرقـة الرابـعة (السـنة الرابـعة) في تخصص التصميم الجرافيـكي، وهذا لغـيات البحـث العلمي كونـها من متطلـبات البحـث لنـيل درـجة المـاجـستـير في التـصـمـيمـ الجـرافـيـكيـ من جـامـعـةـ الشـرقـ الأوسطـ.

راجياً منكم قبول شكر الباحث على تعاونكم والله ولي التوفيق

الباحث

نادر إسماعيل حمد عبد الهادي

❖ المحور الأول: البيانات الأساسية

.....  
الاسم: .....

.....  
الجامعة: .....

❖ المحوّر الثاني: أهميّة التصميم الجرافيكي في ابتكار هويّة الشركة

النقطة:	الفقرات	أوافق بشدة	أوافق	محايد	عارض	عارض بشدة
1	مفردات التصميم الجرافيكي منظمة وتجمع بين الأداء الجمالي والوظيفي.					
2	يعد التصميم الجرافيكي وسيلة اتصال جماهيري مؤثرة للغاية.					
3	يحتاج تصميم الشعار Logo إلى جهد وقت وتجربة ومعرفة.					
4	يسخدم الشعار الترويج عن فكرة ما والدلالة عليها.					
5	يرمز الشعار إلى الشركة أو المؤسسة ويغير عن موقفها ويفسره.					
6	يمثل الشعار النواة الأساسية في تصميم هوية الشركة.					
7	تنظم هوية الشركة Corporate Identity العلاقة بين أفراد المجتمع والشركة.					
8	يعتمد تجسيد هوية الشركة على إجاده توظيف (التايبوغرافي، الفوتوجرافي، الرسم التوضيحي).					
9	تعمل الهوية البصرية على ترسیخ الصورة الذهنية للشركة في عقول المستهلكين.					
10	يعتمد ولاه المستهلك لمنتج شركة ما على الصورة الذهنية الدائمة في عقله.					

❖ المحور الثاني: مواصفات بناء العلامة التجارية الناجحة

الرقم: الافتراضية	الفقرات	أوافق بشدة	أوافق	محايد	عارض	عارض بشدة
1	يساهم التصميم الجرافيكى بدرجة كبيرة في بناء العلامة التجارية.					
2	يجب التأكيد على تكامل الجزء المرئي مع الجزء المسموع عند بناء العلامة التجارية.					
3	تتبني العلامة التجارية استراتيجيات متباعدة الفقرات لتحقيق أهدافها المستقبلية.					
4	تنقل العلامة التجارية صورة إيجابية عنها وتساعد موظفيها على التحلي بالقيم والسلوكيات مما يقرب المجتمع من منتجاتها.					
5	يساعد تصميم العلامات التجارية المرنة على تخطي العقبات ومواجهة التغيرات والتكييف.					
6	المضامين السلبية في الرسالة المراد توصيلها إلى المجتمع تقوم على إنجاح العلامة التجارية.					
7	يضم الالتزام ظهور هوية الشركة بشكل ثابت.					
8	يجب على القائمين بأمر العلامة التجارية ابتكار أكثر من ميزة واحدة حتى لا تصبح هذه الميزة اعتيادية في نظر المستهلك.					
9	يمنح تكامل العلامة التجارية هوية واحدة وشكل ومضمون واحد.					
10	يولد التزام العلامة التجارية بالوعد وبجودة المنتج، الثقة بالعلامة التجارية لدى مستهلكيها.					

❖ المحوّر الثالث: درجة تأثير التصميم الجرافيكي على العلامة التجارية في الأردن

النقطة:	الفقرات	أوافق بشدة	أوافق	محايد	عارض	عارض بشدة
1	تلعب الخطوط Typography دوراً هاماً في التعرف السريع على العلامة التجارية في الأردن.					
2	يعطي اللون Color الانطباعات الأولية للمنافي عن العلامة التجارية بالأردن.					
3	يرتبط اختيار دلالة اللون (التأثيرات النفسية للون) المستخدم في العلامة التجارية بالأردن بنوع الخدمات المقدمة.					
4	تقوم العلامات التجارية في الأردن برسوم جرافيكية Illustrations لتعمل كبصمة خاصة بالعلامة تعرف بها وتشرح طبيعة عملها.					
5	اقتباس أنماط Patterns من البيئة الأردنية يساعد في تأكيد وتميز العلامة التجارية.					
6	تعمل الصور Photos على إظهار المنتج بما يتناسب مع مكانة العلامة التجارية في الأردن.					
7	يفضل استخدام الصورة النمطية Stereotype في العلامة التجارية بالأردن ويجب تطبيقها على جميع استخدامات صور العلامة التجارية.					
8	يفيد استخدام حركة Motion معينة، وتكرارها بنفس الطريقة في جميع إعلانات العلامة التجارية بالأردن لتصبح نمطاً تعرف من خلاله هذه العلامة كجزء من هويتها.					

					أدلة الاستخدام تضع القواعد الإرشادية ال الكاملة للعلامة التجارية.	<b>9</b>
					يجب تجهيز نسخ من الملفات بامتدادات المناسبة قادرة على التعامل مع نظامي تشغيل الحاسوب (ماك، ويندوز) تجنباً للأعطال والمشاكل.	<b>10</b>

### قائمة بأسماء المحكمين

الاسم	التخصص	الرتبة الأكاديمية	مكان العمل
عوض الشيمي	التصميم الجرافيكى	أستاذ دكتور	جامعة عمان الأهلية
متولي عصب	التصميم الجرافيكى	أستاذ دكتور	جامعة الشرق الأوسط
عمران حسن	التصميم الجرافيكى	أستاذ مساعد	جامعة عمان الأهلية
محمود المهدى	التصميم الجرافيكى	أستاذ مساعد	جامعة عمان الأهلية



**جامعة الشرق الأوسط**  
MIDDLE EAST UNIVERSITY

الرقم: ١٠٩ / ٦ / ٢  
التاريخ: ٢٠١٧ / ٥ / ٣

الأستاذ الدكتور رئيس جامعة البتراء المحتشم

تحير طيبة وبعد ،

تهديكم جامعة الشرق الأوسط تحياها ونشكركم على جهودكم العبدولة ونتمنى عليكم التكرم  
بتسهيل مهمة الطالب نادر اسماعيل حمد عبد الهادي ورقمه الجامعي (401510127)، والمسجل  
في مادة "الرسالة/ طلبة ماجستير التصميم الجرافيك"، بتوزيع الاستبيان وجمع المعلومات  
والبيانات اللازمة لإنجاز رسالته المقترحة، حيث تعتبر هذه المرحلة جزء من متطلبات دراسة هذه  
المادة، وذلك خلال الفصل الدراسي الثاني من العام الجامعي 2016/2017.

وتفضلاً بقبول فائق الاحترام والتقدير

رئيس الجامعة  
٢٠١٤ / ٥ / ١٥  
د. محمد محمود العجلي



جامعة الشرق الأوسط  
MIDDLE EAST UNIVERSITY

مكتبة رئيس الجامعة  
Office of the President

رقم: د/ ٢٦١/١٠١  
التاريخ: ٢٠١٧/٥/٨٠

الأستاذ الدكتور رئيسي جامعة عمان الأهلية المحترم

تحية طيبة وبعد ،

تهديكم جامعة الشرق الأوسط تحياها وشكراكم على جهودكم العبدولة ونتمنى عليكم التكرم  
بتسهيل مهمة الطالب نادر اسماعيل حمد عبد الهادي ورقمه الجامعي (401510127)، والمسجل  
في مادة "الرسالة/ لطلبة ماجستير التصميم الجرافيك"، بتوزيع الاستبيان وجمع المعلومات  
والبيانات اللازمة لإنجاز رسالته المقترحة، حيث تعتبر هذه المرحلة جزء من متطلبات دراسة هذه  
المادة، وذلك خلال الفصل الدراسي الثاني من العام الجامعي 2016/2017.

وتفضلاً بقبول فائق الاحترام والتقدير

رئيس الجامعة  
د. تاج الدين  
أ.د. محمد محمود العليل



جامعة الشرق الأوسط  
Middle East University  
فوكس 383 عمان 11831 -الأردن  
tel: (0962 6) 4790222 Fax: (0962 6) 4129613 e-mail: info@meu.edu.jo

رئيسي  
www.meu.edu.jo